

# ZAPANUJ NAD DŁUGAMI

PROSTY PRZEWODNIK PO WINDYKACJI



BARTOSZ OBERMÜLLER

# SPIS TREŚCI

- 3 O AUTORZE
- 4 WPROWADZENIE  
CO TO JEST WINDYKACJA DŁUGÓW?  
DLACZEGO ZROZUMIENIE PROCESU WINDYKACJI JEST WAŻNE?
- 10 PODSTAWY WINDYKACJI DŁUGÓW  
KLUCZOWE TERMINY I DEFINICJE  
RODZAJE WINDYKACJI DŁUGÓW
- 15 PROCES WINDYKACJI DŁUGÓW  
PRZED WINDYKACJĄ  
PRZEBIEG PROCESU WINDYKACJI
- 20 PRAWO A WINDYKACJA DŁUGÓW  
PRAWA DŁUŻNIKA  
ZASADY ETYKI W WINDYKACJI
- 25 JAK SKUTECZNIE ZARZĄDZAĆ DŁUGAMI?  
ZASADY ZARZĄDZANIA FINANSAMI  
JAK UNIKAĆ DŁUGÓW?
- 30 ZAKOŃCZENIE  
PODSUMOWANIE  
CO DALEJ?

ISBN 978-83-969316-3-4



9 788396 931634

## O AUTORZE

Nazywam się Bartosz Obermüller. Od ponad 20 lat optymalizuję procesy w przedsiębiorstwach i realizuję innowacyjne projekty informatyczne. Wraz z zespołem dostarczam firmom szyte na miarę rozwiązania informatyczne.

Od pewnego czasu prowadzę bloga pod adresem obermuller.pl. Na moim blogu opowiadam o prowadzeniu biznesu, realizacji projektów i o zagadnieniach technologicznych. Staram się w prostych słowach mówić o rzeczach obiektywnie trudnych.

Do zobaczenia na obermuller.pl.

*Niniejszy ebook pokazuje tylko powierzchownie zagadnienia z zakresu windykacji i prawa.*

*Jeśli chcesz poznać więcej detali - zapraszam Cię na mój kurs.*



# WPROWADZENIE



## CO TO JEST WINDYKACJA DŁUGÓW?

Z pewnością windykacja długów jest tematem, który może wzbudzać emocje, niepokój, a nawet strach. Niemniej jednak, dla każdego właściciela firmy, przedstawiciela biznesu czy osoby zarządzającej, zrozumienie tego procesu jest absolutnie kluczowe. W dzisiejszych czasach, kiedy konkurencja na rynku jest zacięta, a sytuacja finansowa wielu firm i przedsiębiorstw jest niepewna, umiejętność skutecznego zarządzania długami i procesem ich windykacji staje się nie tylko cenną umiejętnością, ale wręcz koniecznością.

Windykacja długów to proces, który ma na celu odzyskanie należności od dłużników, którzy z różnych przyczyn nie wywiązali się ze swoich zobowiązań finansowych. Proces ten może przybierać różne formy, od polubownych rozmów i negocjacji, po bardziej zdecydowane kroki prawne. Kluczowym aspektem windykacji jest jednak zrozumienie, że celem nie jest "pokonanie" dłużnika, ale znalezienie rozwiązania, które będzie satysfakcjonujące dla obu stron.