

---

MONOGRAFIE PRAWNICZE

---

PRZEDKONTRAKTOWA  
ODPOWIEDZIALNOŚĆ  
ODSZKODOWAWCZA  
Z TYTUŁU  
NIEUCZCIWYCH NEGOCJACJI

SABINA KUBSIK



Wydawnictwo C.H.Beck

---

MONOGRAFIE PRAWNICZE

---

SABINA KUBSIK • PRZEDKONTRAKTOWA ODPOWIEDZIALNOŚĆ  
ODSZKODOWAWCZA Z TYTUŁU NIEUCZCIWYCH NEGOCJACJI

Polecamy nasze najnowsze publikacje z tej serii:

*Krzysztof Mularski*

**PRAWO INTERTEMPORALNE Z PERSPEKTYWY NAUKI  
PRAWA CYWILNEGO. WYKŁADNIA PRZEPISÓW  
INTERTEMPORALNYCH**

*Dominika Opalska*

**OBOWIĄZEK LOJALNOŚCI W SPÓŁKACH KAPITAŁOWYCH**

*Wojciech Piątek*

**POWAGA RZECZY OSĄDZONEJ WYROKU SĄDU  
ADMINISTRACYJNEGO**

*Ewelina Cała-Wacinkiewicz, Kinga Flaga-Gieruszyńska,  
Daniel Wacinkiewicz (red.)*

**WSPÓŁCZESNE INSTYTUCJE PRAWA. OBYWATEL – PAŃSTWO  
– SPOŁECZNOŚĆ MIĘDZYNARODOWA**

*Katarzyna Górka*

**JAWNOŚĆ POSIEDZEŃ SEJMU I SENATU ORAZ JEJ  
OGRODZENIA W KONSTYTUCJI RP**

*Magdalena Wilejczyk*

**ZAGADNIENIA ETYCZNE CZĘŚCI OGÓLNEJ PRAWA  
CYWILNEGO**

*Marek Szydło*

**PRAWNA KONCEPCJA ZAMÓWIENIA PUBLICZNEGO**

*Miłosz Kaczyński*

**PEŁNOMOCNIK Z URZĘDU W SĄDOWYM POSTĘPOWANIU  
CYWILNYM**



**Legalis**  
System Informacji Prawnej

[www.ksiegarnia.beck.pl](http://www.ksiegarnia.beck.pl)

---

**PRZEDKONTRAKTOWA  
ODPOWIEDZIALNOŚĆ  
ODSZKODOWAWCZA  
Z TYTUŁU  
NIEUCZCIWYCH NEGOCJACJI**

---

SABINA KUBSIK



WYDAWNICTWO C.H.BECK  
WARSZAWA 2015

*Wydawca:* Natalia Adamczyk



© **Wydawnictwo C.H.Beck 2015**

Wydawnictwo C.H.Beck Sp. z o.o.  
ul. Bonifraterska 17, 00-203 Warszawa

*Skład i łamanie:* Wydawnictwo C.H.Beck  
*Druk i oprawa:* Elpil, Siedlce

ISBN 978-83-255-7653-0



ISBN e-book 978-83-255-7654-7

*Moim kochanym Rodzicom*



# Spis treści

Wykaz skrótów .....	XIX
Wykaz literatury .....	XXIX
Wykaz orzecznictwa .....	LVII
Przedmowa .....	LXIX
<b>Rozdział I. Przedmiot i podstawowe założenia pracy .....</b>	<b>1</b>
§ 1. Cel i motywy pracy .....	1
§ 2. Zakres przedmiotowy pracy.....	4
§ 3. Uzasadnienie wyboru tematu pracy .....	8
§ 4. Struktura i metoda pracy.....	12
<b>Rozdział II. Negocjacje jako proces służący zawarciu umowy w obrocie     cywilnoprawnym .....</b>	<b>17</b>
§ 1. Uwagi wprowadzające.....	18
§ 2. Próba zdefiniowania pojęcia „negocjacje” .....	22
§ 3. Opis i charakterystyka negocjacji przedkontraktowych.....	25
I. Istota zjawiska negocjacji .....	25
II. Cechy charakterystyczne dla negocjacji przedkontrak- towych.....	27
III. Formy prowadzenia „rozmów” negocjacyjnych .....	29
IV. Strategie i taktyki negocjacyjne .....	30
V. Podsumowanie .....	32
§ 4. Etapy procesu negocjacyjnego .....	33
I. Rozróżnienie poszczególnych etapów procesu negocjacyjnego..	34
II. Chwila rozpoczęcia negocjacji .....	37
III. Chwila zakończenia negocjacji.....	39
§ 5. Negocjacyjny tryb zawierania umów .....	40
I. Uwagi ogólne .....	40
II. Sposób uregulowania trybu negocjacyjnego .....	41
1. Uwagi prawnoporównawcze .....	41
2. Prawo polskie .....	42
A. Ujęcie kodeksowe.....	42
B. Przepisy pozakodeksowe – wzmianka .....	43



III. Chwila zawarcia umowy przy zastosowaniu trybu negocjacyjnego .....	45
1. Zarys problematyki .....	45
2. Obce systemy prawne i prawo modelowe .....	48
A. Porozumienie stron jako warunek uznania negocjowanej umowy za zawartą .....	48
B. Zakres przedmiotowy porozumienia stron konieczny do uznania mocy wiążącej negocjowanej umowy .....	51
3. Prawo polskie .....	54
A. Minimalna treść negocjowanej umowy .....	54
B. Artykuł 72 § 1 KC jako reguła interpretacyjna .....	62
C. Porozumienia częściowe poprzedzające zawarcie negocjowanej umowy – tzw. umowa otwarta oraz tzw. punktacja .....	67
D. Zastrzeżenie wymogu szczególnej formy lub warunku ..	69
<b>Rozdział III. Uczciwość kontraktowa jako źródło kształtujące katalog przedkontraktowych praw i obowiązków negocjujących stron .....</b>	<b>74</b>
§ 1. Uwagi wprowadzające .....	75
§ 2. Geneza zasady uczciwego kontraktowania .....	76
I. Czasy starożytne .....	76
II. Okres średniowiecza .....	80
III. Czasy nowożytne .....	83
§ 3. Współczesna rola i funkcjonowanie zasady uczciwego kontraktowania .....	86
I. Uwagi ogólne .....	86
II. Zarys prawnoporównawczy .....	88
1. Kraje systemu kontynentalnego .....	88
2. Europejskie regulacje modelowe .....	91
3. Kraje systemu <i>common law</i> .....	92
4. Międzynarodowe prawo handlowe .....	98
III. Klauzula „dobrych obyczajów” jako źródło zasady uczciwego kontraktowania w prawie polskim .....	101
1. Obowiązek uczciwego kontraktowania w świetle przepisów Kodeksu cywilnego .....	101
2. Geneza klauzuli generalnej dobrych obyczajów w prawie polskim .....	104
3. Poszukiwanie zakresu znaczeniowego klauzuli dobrych obyczajów użytej w art. 72 § 2 KC .....	107
A. Zarys problematyki .....	107

B.	Poszukiwanie adekwatnego punktu odniesienia dla oceny zachowania negocjujących stron .....	109
a.	Normy moralne i etyczne .....	110
b.	Zwyczaje (handlowe) .....	112
c.	Wyobrażenia funkcjonujące w danej społeczności ....	114
d.	Uczciwość kupiecka ( <i>lex mercatoria</i> ) .....	114
e.	Zasady etyki zawodowej ustanawiane przez organizacje o charakterze korporacyjnym lub kodyfikacje dobrych obyczajów (kodeksy „dobrych praktyk”) .....	116
f.	Abstrakcyjnie skonstruowany wzorzec idealnego zachowania podczas negocjacji (idealnego negocjatora) .....	119
C.	Podsumowanie .....	120
IV.	Konkluzje .....	121
§ 4.	Wybrane prawa i obowiązki negocjujących stron .....	124
I.	Uwagi ogólne .....	124
II.	Obowiązek dążenia do zawarcia negocjowanej umowy .....	125
1.	Swoboda negocjacji .....	125
2.	Obowiązek dążenia do zawarcia umowy a możliwość przerwania negocjacji .....	128
III.	Przedkontraktowe obowiązki informacyjne .....	130
1.	Analiza prawnoporównawcza problematyki przedkontraktowych obowiązków informacyjnych .....	130
2.	Zakres przedmiotowy przedkontraktowych obowiązków informacyjnych w prawie polskim .....	137
IV.	Obowiązek zachowania w tajemnicy informacji poufnych .....	144
V.	Inne obowiązki (powinności) negocjacyjne .....	147
§ 5.	Nieuczciwe praktyki negocjacyjne .....	148
I.	Uwagi ogólne .....	148
II.	Brak zamiaru zawarcia i/lub wykonania negocjowanej umowy .....	148
III.	Zaniechanie kontynuowania negocjacji .....	152
1.	Uwagi wstępne .....	152
2.	Odstąpienie od negocjacji uzasadnione okolicznościami ...	153
3.	„Zerwanie” negocjacji .....	160
4.	Żądanie kontynuowania negocjacji i zawarcia negocjowanej umowy .....	162
IV.	Prowadzenie równoległych negocjacji .....	165

V. Naruszenie przedkontraktowych obowiązków informacyjnych – „nierzetelność komunikacyjna” .....	167
VI. Nadużycie przewagi negocjacyjnej .....	170
VII. Działanie bez umocowania .....	171
VIII. Obstrukcyjne i nielojalne taktyki negocjacyjne .....	172
<b>Rozdział IV. Porozumienia przedkontraktowe jako źródło modyfikacji procesu negocjacyjnego oraz praw i obowiązków jego uczestników .....</b>	<b>175</b>
§ 1. Uwagi wprowadzające .....	175
§ 2. List intencyjny .....	178
I. Uwagi ogólne .....	178
II. Status oraz charakter prawny listu intencyjnego .....	180
§ 3. Umowa o negocjacje .....	182
I. Próba zdefiniowania .....	182
II. Problematyka mocy wiążącej umowy o negocjacje .....	184
III. Umowa o negocjacje a kontrakty równoległe .....	186
§ 4. Podsumowanie .....	192
<b>Rozdział V. Przedkontraktowa odpowiedzialność odszkodowawcza z tytułu nieuczciwych negocjacji – geneza i rozwój koncepcji .....</b>	<b>193</b>
§ 1. Geneza przedkontraktowej odpowiedzialności odszkodowawczej z tytułu nieuczciwych negocjacji .....	193
I. Wprowadzenie .....	193
II. Prawo rzymskie a przedkontraktowa odpowiedzialność odszkodowawcza .....	195
1. Uwagi ogólne .....	195
2. Poszukiwanie podstaw przedkontraktowej odpowiedzialności odszkodowawczej .....	196
A. <i>Ius civile</i> i niemożliwość świadczenia .....	196
B. Prawo pretorskie .....	199
a. Przestępstwa prawa pretorskiego .....	199
b. <i>Actiones bonae fidei</i> .....	202
C. <i>Pacta</i> .....	204
III. <i>R. von Jhering</i> i jego koncepcja <i>culpa in contrahendo</i> .....	205
IV. Podsumowanie .....	210
§ 2. Przedkontraktowa odpowiedzialność odszkodowawcza z tytułu nieuczciwych negocjacji we współczesnym prawie umów .....	212
I. Swoboda negocjacji a potrzeba ochrony interesu uczestników obrotu cywilnoprawnego .....	212

II. Źródła powstania przedkontraktowej odpowiedzialności odszkodowawczej z tytułu nieuczciwych negocjacji	
– analiza prawnoporównawcza .....	214
1. Normy stanowione jako źródło odpowiedzialności .....	215
A. Europejskie porządki krajowe .....	215
a. Prawo włoskie .....	215
b. Prawo greckie .....	216
c. Prawo węgierskie .....	217
d. Prawo portugalskie .....	218
e. Prawo niemieckie .....	218
f. Prawo polskie .....	221
B. Kraje Ameryki Południowej .....	224
C. Kraje systemu <i>common law</i> .....	225
D. Przypadek Izraela .....	225
E. Regulacje modelowe .....	226
2. Rola orzecznictwa oraz doktryny w kształtowaniu przesłanek odpowiedzialności .....	226
A. Wpływ koncepcji <i>culpa in contrahendo R. von Jehrings</i> ...	227
a. Prawo austriackie .....	227
b. Prawo szwajcarskie .....	228
B. Odpowiedzialność oparta na rozszerzonej interpretacji przepisów ogólnych .....	229
a. Prawo francuskie, belgijskie i luksemburskie .....	229
b. Prawo holenderskie .....	230
c. Prawo hiszpańskie .....	231
d. Prawo szwedzkie, norweskie i fińskie .....	234
C. Systemy <i>common law</i> i odpowiedzialność oparta na zasadach słuszności ( <i>equity</i> ) .....	234
a. Prawo angielskie i amerykańskie .....	234
b. Prawo australijskie .....	235
c. Prawo szkockie .....	238
III. Podsumowanie .....	239
<b>Rozdział VI. Konstrukcje prawne chroniące uczciwość negocjacyjną funkcjonujące w wybranych porządkach krajowych oraz w europejskich regulacjach modelowych .....</b>	<b>241</b>
§ 1. Uwagi wprowadzające .....	241
§ 2. Systemy kontynentalne (romańsko-germańskie) .....	242
I. Prawo niemieckie .....	242

1. Funkcjonowanie koncepcji <i>culpa in contrahendo</i> we współczesnym ustawodawstwie niemieckim .....	242
A. Charakter odpowiedzialności z tytułu <i>culpa in contrahendo</i> .....	242
B. Zakres przedmiotowy i podmiotowy art. § 311 KC niem. ....	244
C. Zakres zastosowania koncepcji <i>culpa in contrahendo</i> .....	247
2. <i>Culpa in contrahendo</i> a przypadek nieudolnych negocjacji .....	248
A. Przesłanki odpowiedzialności .....	248
B. Szkoda i zakres odszkodowania .....	252
II. Prawo francuskie .....	253
1. Odpowiedzialność deliktowa .....	253
A. Przesłanki odpowiedzialności .....	254
a. Wina .....	254
b. Szkoda .....	257
c. Związek przyczynowy .....	258
B. Wysokość odszkodowania .....	258
2. Koncepcja bezpodstawnego wzbogacenia oraz nadużycia prawa jako alternatywne podstawy odpowiedzialności przedkontraktowej .....	259
3. Przedkontraktowa odpowiedzialność odszkodowawcza a przypadek wadliwej lub niekorzystnej umowy .....	260
§ 3. Systemy prawne krajów <i>common law</i> .....	261
I. Prawo amerykańskie .....	261
1. Uwagi ogólne .....	261
2. <i>Misrepresentation</i> .....	262
A. Uwagi ogólne na temat konstrukcji <i>misrepresentation</i> ...	262
B. <i>Misrepresentation</i> a ochrona interesów negocjujących stron .....	263
C. <i>Non-disclosure</i> jak szczególny przypadek <i>misrepresentation</i> .....	265
3. <i>Unjust enrichment</i> .....	267
4. <i>Promissory estoppel</i> .....	269
A. Ogólne założenia konstrukcji <i>promissory estoppel</i> .....	269
B. <i>Promissory estoppel</i> jako prawny instrument ochrony zaufania wobec zawarcia negocjowanej umowy.....	271
a. Uwagi ogólne.....	271
b. <i>Case law</i> .....	272
5. Umowna odpowiedzialność przedkontraktowa .....	276

II. Prawo angielskie .....	277
1. Uwagi ogólne .....	277
2. Przypadek nieudolnych negocjacji .....	278
A. Odpowiedzialność deliktowa .....	278
B. Umowna odpowiedzialność przedkontraktowa .....	278
a. <i>Implied contracts</i> .....	278
b. <i>Preliminary agreements</i> .....	279
C. Nadużycie pozycji zaufania i <i>estoppel</i> .....	285
D. Niesłuszne wzbogacenie i <i>quantum meruit</i> .....	288
3. Przypadek, gdy negocjowana umowa zostaje zawarta .....	291
A. Konstrukcje prawne chroniące zaufanie stron wobec składanych w toku negocjacji oświadczeń .....	291
B. Odpowiedzialność za nieujawnienie istotnych informacji .....	293
C. Prawne instrumenty ochrony uczciwości postanowień umownych .....	293
4. Odpowiedzialność za naruszenie obowiązku zachowania w tajemnicy informacji poufnych .....	294
§ 4. Europejskie regulacje modelowe .....	295
I. Wprowadzenie.....	295
II. Zasady Europejskiego Prawa Kontraktów (PECL).....	296
1. Uwagi ogólne .....	296
2. Przedkontraktowa odpowiedzialność odszkodowawcza z tytułu nieuczciwych negocjacji w świetle PECL .....	297
A. Odpowiedzialność za negocjacje sprzeczne z dobrą wiarą i uczciwym obrotem .....	297
B. Odpowiedzialność za naruszenie obowiązku zachowania poufności .....	299
III. Zasady Obowiązującego Europejskiego Prawa Umów (PEECL) .....	300
1. Uwagi ogólne .....	300
2. Przedkontraktowa odpowiedzialność odszkodowawcza za negocjowanie w sposób sprzeczny z dobrą wiarą .....	300
IV. Projekt Wspólnej Ramy Odniesienia (DCFR).....	302
1. Uwagi ogólne .....	302
2. Przedkontraktowa odpowiedzialność odszkodowawcza z tytułu nieuczciwych negocjacji w świetle DCFR .....	303
A. Odpowiedzialność za negocjacje sprzeczne z dobrą wiarą i uczciwym obrotem .....	303

B. Odpowiedzialność za naruszenie obowiązku poufności .....	305
<b>Rozdział VII. Odpowiedzialność z tytułu nieuczciwych negocjacji na gruncie prawa polskiego .....</b>	<b>307</b>
§ 1. Uwagi wprowadzające .....	307
§ 2. Odpowiedzialność za naruszenie dobrych obyczajów w negocjacjach (art. 72 § 2 KC) .....	308
I. Charakter roszczenia odszkodowawczego opartego na art. 72 § 2 KC .....	308
II. Poszukiwanie zasady leżącej u podłoża odpowiedzialności uregulowanej w art. 72 § 2 KC .....	311
1. Zasada winy .....	312
2. Zasada ryzyka i słuszności .....	317
3. Zasada bezprawności .....	318
III. Artykuł 72 § 2 KC jako samodzielna podstawa prawna odpowiedzialności i jej przesłanki .....	320
IV. Zakres zastosowania art. 72 § 2 KC .....	323
1. Artykuł 72 § 2 KC jako instrument ochrony prawnej stron korzystających z negocjacyjnego trybu zawierania umów ...	323
2. Negocjacje jako proces służący przygotowaniu projektu umowy .....	326
3. Negocjacje jako proces służący modyfikacji zawartej umowy .....	328
4. Zastosowanie art. 72 § 2 KC a kwestia spełnienia wymagań, od których zależy skuteczność negocjowanej umowy .....	329
5. Zastosowanie art. 72 § 2 KC a kwestia zawarcia negocjowanej umowy .....	330
6. Charakter negocjowanej umowy .....	333
V. Przesłanka naruszenia dobrych obyczajów .....	333
1. Uwagi ogólne .....	333
2. Pojęcie dobrych obyczajów .....	334
VI. Szkada prawnie relewantna dla odpowiedzialności uregulowanej w art. 72 § 2 KC oraz zakres odszkodowania .....	336
1. Uwagi wprowadzające .....	336
2. Uwagi ogólne z zakresu problematyki dotyczącej naprawienia szkody .....	336
A. Szkada .....	336
B. Dodatni i ujemny interes umowny – uwagi ogólne .....	338

C. Związki normatywne a adekwatny związek przyczynowy .....	340
3. Obowiązek naprawienia „szkody negocjacyjnej” według normy prawnej zawartej w art. 72 § 2 KC .....	343
A. „Szkoda negocjacyjna” i jej rozmiar .....	343
B. Związek normatywny a adekwatny związek przyczynowy na gruncie art. 72 § 2 KC .....	346
C. Ustalanie wysokości odszkodowania .....	349
a. Ogólne założenia dla ustalania wysokości odszkodowania na podstawie reguł zawartych w art. 72 § 2 KC.....	349
b. Straty.....	350
c. Utracone korzyści.....	352
d. Rozszerzenie wysokości dochodzonego odszkodowania o dodatni interes umowy – zbieg art. 72 § 2 i art. 415 KC .....	354
§ 3. Odpowiedzialność za naruszenie obowiązku zachowania poufności informacji udostępnionych w toku negocjacji (art. 72 <sup>1</sup> KC) .....	358
I. Zakres zastosowania normy prawnej zawartej w art. 72 <sup>1</sup> KC....	358
II. Zakres podmiotowy ochrony prawnej wynikającej z art. 72 <sup>1</sup> KC .....	360
III. Obowiązek zachowania poufności na gruncie art. 72 <sup>1</sup> KC .....	361
1. Uwagi ogólne .....	361
2. Zakres przedmiotowy obowiązku zachowania poufności na gruncie art. 72 <sup>1</sup> KC .....	362
A. Zwrot „z zastrzeżeniem poufności” i jego wykładnia .....	362
B. Rodzaje informacji objętych obowiązkiem zachowania poufności.....	366
C. Informacje wyłączone spod ochrony art. 72 <sup>1</sup> KC .....	368
3. Ramy czasowe obowiązku zachowania poufności.....	370
4. Nakazy i zakazy wchodzące w skład obowiązku zachowania poufności .....	371
IV. Skutki naruszenia obowiązku zachowania poufności na gruncie art. 72 <sup>1</sup> KC .....	374
1. Poszukiwanie charakteru obowiązku wynikającego z art. 72 <sup>1</sup> § 1 KC oraz odpowiedzialności za jego naruszenie .....	374
2. Artykuł 72 <sup>1</sup> KC jako samodzielna podstawa prawna odpowiedzialności przedkontraktowej .....	382



3. Roszczenia związane z naruszeniem obowiązku zachowania poufności i ich wzajemna relacja .....	385
4. Roszczenie o naprawienie szkody (roszczenie odszkodowawcze) .....	390
5. Roszczenie o wydanie korzyści (roszczenie restytucyjne)....	392
§ 4. Z problematyki zbiegu przepisów regulujących przedkontraktową odpowiedzialność odszkodowawczą .....	396
I. Stosunek pomiędzy art. 72 <sup>1</sup> § 2 oraz art. 72 § 2 KC .....	396
II. Zbieg art. 72 § 2 KC z przepisami kodeksowymi .....	397
1. Rozważenie ewentualnych zbiegów przepisów kodeksowych .....	397
2. Przypadek, gdy negocjowana umowa została zawarta i odpowiedzialność z art. 415 KC .....	401
A. Względna nieważność wynegocjowanej umowy wskutek błędu, podstępu, groźby lub wyzysku .....	402
B. Bezzględna nieważność wynegocjowanej umowy .....	405
C. Niekorzystność (nieuczciwość) wynegocjowanej umowy .....	406
D. „Ukryty cel” towarzyszący zawarciu umowy .....	407
E. Wnioski <i>de lege ferenda</i> .....	408
3. Przypadek, gdy strony zawarły porozumienie przedkontraktowe i odpowiedzialność z art. 471 KC .....	409
III. Zbieg art. 72 <sup>1</sup> KC z przepisami kodeksowymi oraz przepisami ustaw szczególnych .....	411
1. Odpowiedzialność z tytułu naruszenia umowy o zachowanie poufności .....	411
2. Obowiązek zachowania poufności na gruncie art. 72 <sup>1</sup> KC a ochrona tajemnicy przedsiębiorstwa .....	412
<b>Rozdział VIII. Problematyka odpowiedzialności przedkontraktowej w kontekście negocjowania międzynarodowych umów handlowych .....</b>	<b>415</b>
§ 1. Uwagi wprowadzające.....	415
§ 2. Wybrane zagadnienia problematyki kolizyjnoprawnej i jurysdykcyjnej .....	417
I. Problematyka ustalenia prawa właściwego dla przedkontraktowej odpowiedzialności odszkodowawczej .....	417
1. Uwagi wstępne .....	417
A. Normy prawa prywatnego międzynarodowego .....	417
B. Okres poprzedzający wejście w życie rozporządzenia Rzym II – problem z kwalifikacją odpowiedzialności z tytułu nieuczciwego postępowania w negocjacjach .....	420

2. Swoboda wyboru prawa właściwego według zasad zawartych w rozporządzeniu Rzym I i Rzym II .....	422
3. Prawo właściwe w braku wyboru stron – normy kolizyjne zawarte w rozporządzeniach Rzym I oraz Rzym II .....	425
A. Pozaumowny charakter <i>culpa in contrahendo</i> – zastosowanie przepisów rozporządzenia Rzym II .....	425
a. Zakres zastosowania normy kolizyjnej zawartej w art. 12 rozporządzenia Rzym II .....	425
b. Prawo właściwe w świetle art. 12 rozporządzenia Rzym II .....	428
B. Umowny charakter <i>culpa in contrahendo</i> – zastosowanie przepisów rozporządzenia Rzym I .....	431
a. Zakres zastosowania norm zawartych w rozporządzeniu Rzym I w kontekście ustalania prawa właściwego dla <i>culpa in contrahendo</i> .....	431
b. Prawo właściwe w świetle art. 4 i n. rozporządzenia Rzym I .....	434
II. Problematyka ustalania międzynarodowej właściwości sądów w sprawach związanych z przedkontraktową odpowiedzialnością odszkodowawczą .....	434
1. Uwagi wstępne .....	434
2. Swoboda wyboru jurysdykcji w świetle przepisów rozporządzenia Bruksela I bis .....	436
3. Jurysdykcja w braku umownego zastrzeżenia właściwości sądu .....	438
III. Podsumowanie .....	440
§ 3. Regulacje służące ujednoczeniu prawa w międzynarodowym obrocie handlowym .....	442
I. Konwencja wiedeńska .....	442
1. Uwagi wstępne .....	442
2. Odpowiedzialność przedkontraktowa w świetle postanowień Konwencji wiedeńskiej .....	443
A. Zarys historyczny .....	443
B. Spór co do zastosowania Konwencji wiedeńskiej dla oceny odpowiedzialności przedkontraktowej .....	444
C. Ewentualne podstawy dla przedkontraktowej odpowiedzialności odszkodowawczej z tytułu nieuczciwych negocjacji .....	444
a. Artykuł 7 ust. 1 CISG .....	445
b. Inne podstawy odpowiedzialności .....	447
3. Podsumowanie .....	448

## *Spis treści*

---

II. Zasady UNIDROIT.....	449
1. Uwagi wstępne .....	449
2. Przedkontraktowa odpowiedzialność odszkodowawcza z tytułu nieuczciwych negocjacji w świetle Zasad UNIDROIT .....	450
A. Uwagi ogólne .....	450
B. Odpowiedzialność za negocjowanie w złej wierze .....	451
C. Odpowiedzialność za naruszenie obowiązku poufności .....	454
III. Wspólne Europejskie Przepisy dotyczące Sprzedaży (CESL) ....	455
1. Uwagi ogólne .....	455
2. Przedkontraktowa odpowiedzialność odszkodowawcza z tytułu nieuczciwych negocjacji w świetle CESL .....	456
<b>Wnioski końcowe</b> .....	458
<b>Indeks rzeczowy</b> .....	461

# Wykaz skrótów

## 1. Akty prawne i prawo modelowe

CESL .....	<i>Common European Sales Law</i> (Wspólne europejskie przepisy dotyczące sprzedaży)
DCFR .....	<i>Draft Common Frame of References</i> (Projekt Wspólnej Ramy Odniesień)
KC .....	ustawa z 23.4.1964 r. – Kodeks cywilny (t.j. Dz.U. z 2014 r. poz. 121 ze zm.)
KC austr. ....	kodeks cywilny austriacki z 1.6.1811 r. ( <i>All -gemeines Bürgerliches Gesetzbuch – ABGB</i> )
KC franc. ....	kodeks cywilny francuski z 21.3.1804 r. ( <i>Code civi – Cciv</i> )
KC grec. ....	kodeks cywilny grecki z 1940 r. ( <i>Αστικός Κώδικας</i> )
KC hiszp. ....	kodeks cywilny hiszpański z 24.7.1889 r. ( <i>Código Civil</i> )
KC holend. (1838) .....	kodeks cywilny holenderski z 1838 r. (znacząco zmodyfikowany w 1992 r. ustawą zmieniającą z 1991 r.) ( <i>Burgerlijk Wetboek – BW</i> )
KC niem. ....	kodeks cywilny niemiecki z 18.7.1896 r. ( <i>Bürgerliches Gesetzbuch – BGB</i> )
KC portug. ....	kodeks cywilny portugalski z 25.11.1966 r. ( <i>Código Civil</i> )
KC Q. ....	kodeks cywilny prowincji Québec z 18.12.1991 r. ( <i>Civil Code of Québec</i> )
KC szwajc. ....	kodeks cywilny szwajcarski z 10.12.1907 r. ( <i>Zivilgesetzbuch – ZGB</i> )
KC węg. (1959) .....	kodeks cywilny węgierski z 1959 r. (znacząco zmodyfikowany w 2014 r. ustawą zmieniającą z 2013 r.) ( <i>Polgári Törvénykönyvről szóló</i> )
KC włos. ....	kodeks cywilny włoski z 16.3.1942 r. ( <i>Il Codice Civile Italiano</i> )
Konstytucja RP .....	Konstytucja Rzeczypospolitej Polskiej z 2.4.1997 r. (Dz.U. Nr 78, poz. 483 ze zm.)
Konwencja wiedeńska lub CISG .....	Konwencja Narodów Zjednoczonych o umowach międzynarodowej sprzedaży towarów ( <i>Convention on Contracts for the International Sale of Goods – CISG</i> ), sporządzona w Wiedniu 11.4.1980 r. (Dz.U. z 1997 r. Nr 45, poz. 286 ze zm.)