

---

MONOGRAFIE EKONOMICZNE

---

KARTELE  
W POLITYCE  
KONKURENCJI  
UNII EUROPEJSKIEJ

ZBIGNIEW JURCZYK



Wydawnictwo C. H. Beck

---

MONOGRAFIE EKONOMICZNE

---

ZBIGNIEW JURCZYK • KARTELE W POLITYCE KONKURENCJI  
UNII EUROPEJSKIEJ

Polecamy nasze publikacje:

*B. Pęczalska*

**OCHRONA KONKURENCJI**

Prawo dla Firm

*T. Skoczny*

**USTAWA O OCHRONIE KONKURENCJI I KONSUMENTÓW**

Duże Komentarze Becka

*A. Powałowski*

**LEKSYKON PRAWA KONKURENCJI**

Encyklopedie i Leksykony

*J. Szwaja (red.)*

**USTAWA O ZWALCZANIU NIEUCZCIWEJ KONKURENCJI.  
KOMENTARZ**

Komentarze Becka



**Legalis**  
System Informatyczny

[www.sklep.beck.pl](http://www.sklep.beck.pl)

---

KARTELE  
W POLITYCE  
KONKURENCJI  
UNII EUROPEJSKIEJ

---

ZBIGNIEW JURCZYK



WYDAWNICTWO C.H. BECK  
WARSZAWA 2012

*Redaktor prowadzący:*  
Magdalena Cymerska

Pierwsze wydanie książki zostało w całości sfinansowane  
przez Wyższą Szkołę Bankową we Wrocławiu.



© **Wydawnictwo C.H. Beck 2012**

Wydawnictwo C.H. Beck Sp. z o.o.  
ul. Bonifraterska 17, 00-203 Warszawa

*Skład i łamanie:* Marta Świerk  
*Druk i oprawa:* Elpil, Siedlce

ISBN 978-83-255-3522-3



ISBN e-book 978-83-255-3523-0

# Spis treści

<b>Wykaz skrótów</b> .....	IX
<b>Bibliografia</b> .....	XI
<b>Wstęp</b> .....	1
<b>Rozdział I. Zagadnienia ekonomiczne polityki konkurencji</b> ...	15
1. Przesłanki wprowadzenia polityki konkurencji .....	15
2. Polityka konkurencji a podstawowe modele konkurencji .....	18
3. Konkurencja zdolna do działania jako wzorzec konkurencji efektywnej.....	28
4. Czynniki konkurencji efektywnej w poglądach szkoły chicagowskiej .....	35
5. Konkurencja efektywna w teorii rynków spornych .....	42
6. Wpływ poglądów szkoły chicagowskiej na politykę konkurencji .....	45
7. Tradycyjne ujęcie barier w polityce konkurencji .....	52
8. Bariery w teorii rynków spornych .....	61
9. Wzorzec konkurencji chroniony na unijnym rynku wewnętrznym .....	63
Podsumowanie .....	66
<b>Rozdział II. Cele polityki konkurencji</b> .....	67
1. Spór wokół celów polityki konkurencji .....	68
2. Wielorakość celów polityki konkurencji – podejście strukturalne .....	70
3. Jeden cel polityki konkurencji – podejście efektywnościowe ..	75
4. Pojęcie efektywności jako głównego celu .....	79
5. Przewaga jednego celu .....	81
6. Krytyka koncepcji jednego celu .....	83
7. Zmiany w standardach analizy antymonopolowej .....	85
8. Unijne cele polityki konkurencji .....	88
9. Cele polityki konkurencji w okresie <i>Post-Chicago Antitrust</i> .....	94
Podsumowanie .....	105

<b>Rozdział III. Współpraca i konkurencja przedsiębiorstw w warunkach oligopolu</b> .....	107
1. Cel działania oligopolu .....	107
2. Modele oligopolu .....	111
2.1. Statyczne modele oligopolu .....	112
2.2. Dynamiczne modele oligopolu .....	117
3. Metody koordynacji zachowań rynkowych w oligopolu .....	124
3.1. Metody unikania konkurencji .....	125
3.2. Czynniki utrudniające wspólną politykę cenową .....	127
3.3. Bezpośrednie metody ustalania cen .....	129
3.4. Pośrednie metody kształtowania cen .....	131
4. Oligopolistyczna dominacja na rynku .....	137
Podsumowanie .....	141
<b>Rozdział IV. Geneza polityki kartelowej w Europie i w Unii Europejskiej</b> .....	143
1. Okres pierwszych karteli w Europie .....	143
2. Problem kartelu w teorii ekonomii .....	144
3. Początki prawa i polityki kartelowej .....	147
4. Podstawy wprowadzenia polityki kartelowej w Europie po II wojnie światowej .....	153
Podsumowanie .....	156
<b>Rozdział V. Charakterystyka porozumień kartelowych</b> .....	157
1. Pojęcie i typy porozumień kartelowych .....	157
2. Główne cechy i skutki porozumień kartelowych .....	162
3. Strukturalne aspekty działania kartelu .....	173
3.1. Lokalizacja karteli .....	173
3.2. Liczba członków i długość życia kartelu .....	175
4. Zasady organizacji i zarządzania .....	179
4.1. Organizacja współpracy .....	179
4.2. Skrytość działania .....	185
4.3. Wymiana informacji .....	187
4.4. Źródła niestabilności kartelu .....	190
4.5. Zabezpieczanie się przed oszukiwaniem .....	191
4.6. Przyczyny upadku kartelu .....	195
Podsumowanie .....	197
<b>Rozdział VI. Prawne podstawy polityki kartelowej Unii Europejskiej</b> .....	199
1. Zasady generalne .....	199

2. Porozumienia horyzontalne i wertykalne .....	210
3. Prawne kryteria zakazu porozumień kartelowych .....	215
4. Relacje pomiędzy unijnym prawem konkurencji a przepisami państw członkowskich.....	218
5. Koncepcja wpływu na handel między państwami członkowskimi jako kryterium stosowania unijnego prawa konkurencji.....	223
5.1. Zasady ogólne – zakres regulacji .....	224
5.2. Przesłanki spełniające .....	229
5.2.1. Koncepcja handlu między państwami członkowskimi .....	230
5.2.2. Pojęcie „może wywoływać” .....	231
5.2.3. Koncepcja odczuwalności .....	239
5.2.4. Terytorialny zasięg kryterium wpływu na handel ....	244
5.2.5. Porozumienia i praktyki przedsiębiorstw mających siedziby w krajach trzecich .....	247
6. Zasada <i>de minimis</i> w porozumieniach kartelowych .....	250
7. Program łagodzenia kar jako instrument walki z kartelami .....	256
8. Postępowanie ugodowe z członkami kartelu oraz prawo do odszkodowania .....	275
9. Międzynarodowa współpraca państw i Unii Europejskiej w walce z kartelami .....	278
Podsumowanie.....	280
<b>Rozdział VII. Zwalczanie porozumień kartelowych w praktyce decyzyjnej i orzeczeniach unijnych organów antymonopolowych .....</b>	<b>281</b>
1. Prawne i ekonomiczne zasady polityki kartelowej.....	281
2. Zbieżności i różnice pomiędzy porozumieniami horyzontalnymi a porozumieniami wertykalnymi .....	288
3. Prawne oraz ekonomiczne przesłanki i aspekty naruszenia przepisów kartelowych.....	292
3.1. Zakres pojęcia „porozumienia między przedsiębiorstwami” .....	292
3.2. Podmiotowy zakres współpracy i odpowiedzialności za naruszenia .....	296
3.3. Formy koordynacji .....	303
3.3.1. Porozumienie – umowa.....	304
3.3.2. Decyzje związków przedsiębiorstw.....	308
3.3.3. Pojęcie „praktyki uzgodnione” .....	310



4. Oznaczenie rynku .....	319
5. Cel lub skutek antykonkurencyjny jako przesłanki zakazu kartelu .....	321
6. Wpływ na rynek – waga naruszenia .....	327
7. Udział w nielegalnym naruszeniu .....	334
8. Współsprawca lub współnik naruszenia .....	337
9. Pojęcie kontekstu prawno-ekonomicznego .....	341
10. Porozumienie a wspólna pozycja dominująca .....	343
11. Praktyki kartelowe ograniczające konkurencję .....	345
11.1. Bezpośrednie i pośrednie ustalanie cen .....	345
11.2. Pozacenowe warunki handlowe .....	353
11.3. Dyskryminacja cenowa .....	355
11.4. Ograniczenie lub kontrola produkcji – kartel kryzysowy .....	356
11.5. Podział rynków .....	359
11.6. Uzgodniona odmowa sprzedaży – wspólny bojkot .....	362
11.7. Wspólny zakup i wspólna sprzedaż .....	365
11.8. Wspólny marketing .....	370
11.9. Kartel przetargowy .....	372
11.10. Kartel działający za pośrednictwem związku przedsiębiorstw .....	375
12. Wymiana informacji pomiędzy przedsiębiorstwami .....	378
13. Rola dowodów ekonomicznych w postępowaniach kartelowych .....	388
13.1. Podział dowodów .....	388
13.2. Klasyfikacja dowodów ekonomicznych .....	390
13.3. Wykorzystanie modeli ekonomicznych .....	391
13.4. Prawne znaczenie dowodów ekonomicznych .....	394
13.5. Ocena zachowań paralelnych .....	397
13.6. Sądowa ocena dowodów pośrednich .....	402
Podsumowanie .....	407
<b>Zakończenie</b> .....	409
<b>Indeks rzeczowy</b> .....	423

## Wykaz skrótów

DOJ .....	Amerykański Departament Sprawiedliwości
ECN .....	Europejska Sieć Konkurencji
EOG .....	Europejski Obszar Gospodarczy
ETS .....	Europejski Trybunał Sprawiedliwości
GATT .....	Układ Ogólny w sprawie Handlu i Cel
ICN .....	Międzynarodowa Sieć Konkurencji
OECD .....	Organizacja Współpracy Gospodarczej i Rozwoju
SN .....	Sąd Najwyższy
SPI .....	Sąd Pierwszej Instancji
TEWG .....	Traktat ustanawiający Europejską Wspólnotę Gospodarczą
TFUE .....	Traktat o funkcjonowaniu Unii Europejskiej
TSUE .....	Trybunał Sprawiedliwości Unii Europejskiej
TWE .....	Traktat ustanawiający Wspólnoty Europejskie
TWEWWiS .....	Traktat ustanawiający Europejską Wspólnotę Węgla i Stali
UE .....	Unia Europejska
WE .....	Wspólnoty Europejskie
Zb.Orz. ....	Zbiór Orzeczeń



## Bibliografia

- A. Ablaser-Neuhuber, R. Plank*, Vertical Agreement and EU Competition Law, GLOBAL Competition Review. The European Antitrust Review, 2009, Section 2.
- D. Abreu, D. Pearce, E. Stacchetti*, Optimal cartel equilibria with imperfect monitoring, Journal of Economic Theory 1986, Nr 39.
- J. Almunia*, First Cartel Decision under Settlement Procedure – Introductory Remarks, European Commission Speech, Bruksela 2010.
- G. Amato*, Antitrust and the Bounds of Power, Oxford 1997.
- P. Areeda, D. Turner*, Predatory Pricing and Related Practices under Section 2 of the Sherman Act., Harvard Law Review 1975, vol. 88.
- R. Axelrod*, The Evolution of Cooperation, Nowy Jork 1984.
- W.J. Baer, T. Frazer, L. Gyselen*, Cartel prosecution around the world, Global Competition Law Handbook 2004, Nr 5.
- J. Bain*, Barriers to New Competition, Cambridge 1956.
- Barriers to Entry and Exit in Competition Policy. A Report by London Economics for the Office of Fair Trading, Londyn 1994.
- J.B. Baker*, A Preface to Post-Chicago Antitrust, [w:] *A. Cucinotta, R. Pardolesi, R.J. Van Den Bergh* (red.), Post-Chicago developments in Antitrust Law, Northampton, Massachusetts 2002.
- W.J. Baumol, R.D. Willig*, Fixed Cost, Sunk Cost, Entry Barriers and Sustainability of Monopoly, Quartely Journal of Economics 1981, vol. 96.
- W.J. Baumol*, Contestable Markets: An Uprising in the Theory of Industrial Structure, American Economic Review 1982, vol. 72.
- W.J. Baumol, J. Panzar, R. Willig*, Contestable Markets and the Theory of Industrial Structure, Nowy Jork 1982.
- W.J. Baumol, R. Willig*, Contestability: Developments since the Book, Oxford Economic Papers 1986, vol. 38.
- W.J. Baumol, A.S. Blinder*, Economics, Principles And Policy, Nowy Jork 1988.
- J.P. Benoit, V. Krishna*, Dynamic duopoly: Prices and quantities, Review of Economic Studies 1987, Nr 54.
- R.J. Van den Bergh*, Modern industrial organization versus old fashioned european competition law, European Competition LawReview 1996, Nr 2.
- R.J. Van den Bergh, P.D. Camesasca*, European Competition. A Comparative Perspective, Oksford–Nowy Jork 2002.
- R.J. Van den Bergh*, The difficult reception of economics analysis in European Competition Law, [w:] *A. Cucinotta, R. Pardolesi, R.J. Van Den Bergh* (red.), Post-Chicago Developments In Antitrust Law, Northampton, Massachusetts 2002.

- J. Bertrand*, *Theorie mathématique de la richesse sociale*, *Journal des Savants* 1883, vol. 67.
- A.S. Blinder*, *Can the Production Smoothing Model of Inventory Behavior Be Saved?*, *Quarterly Journal of Economics* 1986, vol. 101.
- R.H. Bork*, *The Antitrust Paradox*, Nowy Jork 1993.
- D.F. Broder*, *A guide to US Antitrust Law*, Londyn 2005.
- Y. Brozen*, *Concentration, Mergers, and Policy*, Nowy Jork 1982.
- P. Buccirossi, G. Spagnolo*, *Antitrust Policy in the presence of leniency programs*. *Revue des droits de la concurrence* 2006, Nr 4.
- T. Calvani*, *What Is The Objective of Antitrust?*, [w:] *T. Calvani, J. Siegerd* (red.), *Economic Analysis and Antitrust Law*, Boston–Toronto 1990.
- J.A. Carlson*, *The Production Lag*, *American Economic Review* 1973, vol. 63.
- E.H. Chamberlin*, *The Theory of Monopolistic Competition*, Cambridge 1933.
- J.M. Clark*, *Towards a Concept of Workable Competition*, *American Economic Review* 1940, vol. 30.
- R. Coase*, *The New Institutional Economics*, *American Economic Review* 1988, vol. 88.
- W. Comanor, T. Wilson*, *Advertising, Market Structure and Performance*, *Review of Economics and Statistics* 1967, vol. 49.
- E. Combe, C. Monnier*, *Fining cartels: Over-enforcement by the EC Commission?*, *Concurrence* 2009, Nr 4.
- Competition Laws. Dokuments on Politics and Society in the Federal Republic Germany*, Bonn 1990.
- J.M. Connor*, *Global Cartels Redux: The Amino Acid Lysine Antitrust Litigation (1996)*, [w:] *J.E. Kwoka, Jr. L.J. White* (red.), *The Antitrust Revolution. Economics, Competition, and Policy*, Nowy Jork–Oxford 2004.
- J.M. Connor*, *The Great Global Vitamins Conspiracy: Sanctions and Deterrence*, *Concurrence*. *Revue des droits de la concurrence* 2006, Nr 4.
- J.M. Connor*, *The Great Global Vitamins Conspiracy: Sanctions and Deterrence*, *American Antitrust Institute* 2006, Nr 22.
- A. Cournot*, *Recherches sur les principes mathématiques de la theorie des richesses*, Nowy Jork 1838.
- M. Cousin*, *La concurrence potentielle: Réflexion sur le traitement juridique d'une variable économique*, *Concurrences*. *Revue des droits de la concurrence* 2007, Nr 1.
- D.A. Crane*, *Chicago, Post-Chicago, and Neo-Chicago*, *University Chicago Law Review* 2009, vol 76.
- M.A. Dausies*, *Prawo Gospodarcze Unii Europejskiej*, Warszawa 1999.
- H. Demsetz*, *Barriers to Entry*, *American Economic Review* 1982, vol. 72.
- A. Dixit*, *The role of investment in entry deterrence*, *Economic Journal* 1989, vol. 95.
- E. Elhaug*, *Harvard, Not Chicago: Which Antitrust School Drives Recent U.S. Supreme Court Decisions?*, *Competition Policy International* 2007, vol. 3.
- M. Eswaran*, *Cartel Unity over Business Cycle*, *Canadian Journal of Economics* 1997, vol. 30/3.
- A. Fornalczyk*, *Biznes a ochrona konkurencji*, Kraków 2007.

- E.M. Fox, L.A. Sullivan*, Antitrust Retrospective and Prospective: Where Are We Coming From? Where Are We Going? *New York University Law Review* 1987, vol. 62.
- M. Furse, S. Nash*, *The Cartel Offence*, Oxford 2004.
- D.J. Gerber*, *Law and Competition in Twentieth Century Europe*, Oxford–Nowy Jork 1998.
- P.A. Geroski, J. Schwalbach*, *Barriers to Entry and Intensity of Competition in European Markets*, Bruksela 1989.
- R. Gertner*, Dynamic duopoly with price inertia, [w:] *R. Schmalensee, R. Willig* (red.), *Handbook of Industrial Organization*, vol. 1, Amsterdam 1992.
- R. Gilbert*, Mobility barriers and the value of incumbency, [w:] *R. Schmalensee, R. Willig* (red.), *Handbook of Industrial Organization*, North-Holland 1989.
- D.G. Goyder*, *EC Competition Law*, Oxford 2003.
- E. Green, R. Porter*, Noncooperative Collusion under Imperfect Price Information, *Econometrica* 1984, Nr 52.
- D.R. Graham, D.P. Kaplan, D.S. Sibley*, Efficiency and Competition in the Airline Industry, *Bell Journal of Economics* 1983, vol. 14.
- R.L. Hall, C.J. Hitch*, *Price theory and business behavior*, Oxford Economic Papers 1939, Nr 2.
- Hard core cartels, OECD, Paryż 2000.
- G.A. Hay*, Production, Price, and Inventory Theory, *American Economic Review* 1970, vol. 60.
- G.A. Hay*, Oligopoly, Shared Monopoly and Antitrust Law, [w:] *T. Calvani, J. Siegfried* (red.), *Economic Analysis and Antitrust Law*, Boston–Toronto 1990.
- B.F. Hoselitz*, International Cartel Policy, *The Journal of Political Economy* 1947, vol. LV.
- H. Hovenkamp*, Antitrust Policy After Chicago, *Michigan Law Review* 1985, vol. 84.
- H. Hovenkamp*, *Antitrust*, St. Paul 1993.
- H. Hovenkamp*, *Federal Antitrust Policy: The Law of Competition and Practice*, St. Paul 1994.
- H. Hovenkamp*, *The Antitrust Enterprise. Principle and Execution*, Cambridge, Massachusetts, Londyn 2005.
- H. Hovenkamp*, Harvard, Chicago, and Transaction Cost Economics in Antitrust Analysis, *Antitrust Bulletin* 2010, vol. 55.
- How The Chicago School Overshot the Mark: The Effect of Conservative Economic Analysis on U.S Antitrust, (red.) *R. Pitofsky*, Oxford–Nowy Jork 2008.
- K. Hüschemmtrath, J. Weigand*, *Fighting Hard Core Cartels*, Discussion Paper, Centre European Research, Mannheim 2010.
- Information Exchange Between Competitors under Competition Law, Background Paper, OECD, Paryż 2011.
- A. Italianer*, Trends in Cartel Enforcement and Policy, referat wygłoszony przez Dyrektora Generalnego Dykcji do Spraw Konkurencji na konferencji ICN, Istanbuł 2010.
- E. James*, *Historia myśli ekonomicznej XX wieku*, Warszawa 1958.

- M.R. Joelsen*, *An International Antitrust Primer, A Guide to the Operation of United States European Union and Other Key Competition Laws in the Global Economy*, The Netherlands 2006.
- A. Jones, B. Sufrin*, *EC Competition Law, Text, Cases, and Materials*, Oxford 2001.
- Z. Jurczyk*, *Wybrane zagadnienia polityki konkurencji*, Warszawa 2004.
- Z. Jurczyk*, *Kartele w prawie Unii Europejskiej*, *Prawo Spółek* 2001, Nr 5.
- A. Jurkowska-Gomułka*, [w:] *Prawo konkurencji Wspólnoty Europejskiej. Orzecznictwo Tom 1: Orzeczenia Europejskiego Trybunału Sprawiedliwości z lat 1962–1989*, Warszawa 2004.
- A. Jurkowska-Gomułka*, *Najważniejsze doktryny sądów Unii Europejskiej w sprawach konkurencji po 1 maja 2004 r.*, [w:] *A. Jurkowska-Gomułka, (red.) Orzecznictwo sądów wspólnotowych w sprawach konkurencji w latach 2004–2009*, Warszawa 2010.
- N. Kaldor*, *Market Imperfection and Excess Capacity*, *Economica* 1935, vol. 2.
- A.D. Kaplan, J.B. Dirlam, R.F. Lanzillotti*, *Pricing in Big Business: A Case Approach*, Waszyngton 1958.
- L. Kaplow, C. Shapiro*, *Antitrust*, Harvard Law School Cambridge, Discussion Paper 2007, Nr 575.
- C. Kaysen, D.E. Turner*, *Antitrust Policy*, Cambridge 1959.
- B. Klimczak*, *Mikroekonomia*, Wrocław 1995.
- S.Ch. Kolm*, *Le Liberalisme Moderne*, Paryż 1984.
- P. Kotler*, *Marketing*, Warszawa 1999.
- W.E. Kovacic*, *The Modern Evolution of US, Competition Policy Enforcement Norms* 2003, vol. 71.
- N. Kroes*, *Tackling cartel – a never – ending task*, referat wygłoszony na konferencji “Anti-Cartel Enforcement: Criminal and Administrative Policy”, Brasilia 8 październik 2009, Press Releases Speech, Bruksela 2009.
- K.U. Kühn, X. Vives*, *Information exchange among firms and their impact on competition*, Bruksela–Luksemburg 1995.
- R. Lande, H. Marvel*, *The Three Types of Collusion: Fixing Prices, Rivals, and Rules*, *Wisconsin Law Review* 2000, vol. 6.
- D.S. Landes*, *The Unbound Prometheus: Technological Change and Industrial Development in Western Europe from 1750 to Present*, Cambridge 1972.
- W.M. Landes, R.A. Posner*, *Market Power in Antitrust Cases*, *Harvard Law Review* 1981, vol. 94.
- H. Leibenstein*, *Allocative Efficiency vs. X-efficiency*, *American Economic Review* 1966, vol. 56.
- M. Lieberman*, *The Learning Curve and Pricing in the Chemical Processing Industries*, *Rand Journal of Economics* 1984, vol. 15.
- R. Liefmann*, *Kartele, Konzerne und Trusts*, Stuttgart 1924.
- M.C. Levenstein, V.Y. Suslow*, *Contemporary International Cartels and Developing Countries: Economic Effects and Implications for Competition Policy*, *Antitrust Law Journal* 2004, vol. 71 (3).
- M.C. Levenstein, V.Y. Suslow*, *What Determines Cartel Success?* *Journal of Economic Literature* 2006, vol. XLIV.

- J.E. Lopatka, W.H. Page*, Microsoft, monopolization, and network externalities: some uses and abuses of economic theory in antitrust decision making, *The Antitrust Bulletin* 1995, summer.
- B. Majewska-Jurczyk*, *Dominacja w polityce konkurencji Unii Europejskiej*, Wrocław 1998.
- M. Malawski, A. Wieczorek, H. Sosnowska*, *Konkurencja i kooperacja. Teoria gier w ekonomii i naukach społecznych*, Warszawa 1997.
- E.S. Mason*, *Economic Concentration and The Monopoly Problem*, Cambridge Massachusetts 1957.
- J. Markham*, The Nature and Significance of Price Leadership, *American Economic Review* 1951, Vol. 41.
- S. Martin*, *Industrial Economics. Economics Analysis and Public Policy*, New Jersey 1994.
- L. McGowan*, *The Antitrust Revolution in Europe – Exploring the European Commission's Cartel Policy*, Cheltenham UK, Northampton, MA, USA 2010.
- P.J. McNulty*, Economic Theory and the Meaning of Competition, *The Quarterly Journal of Economics* 1968, vol. 82, Nr 4.
- P.S. Mehta, S.J. Ewenett*, Briefing Paper, Evolution of Competition Policy & Law, CUTS International 2006, Nr 6.
- L. Metzler*, Factors Governing the Length of Inventory Cycles, *Review of Economic and Statistics* 1949, Nr 29.
- Monopoly and Competition and their Regulation, *E.H. Chamberlin* (red.), Londyn 1954.
- M. Monti*, Why should we be concerned with cartels and collusive behaviour?, [w:] *Fighting Cartels – why and how?*, Göteborg 2001.
- A. Noga*, *Dominacja a efektywna konkurencja*, Warszawa 1993.
- Objectives and Instruments of Industrial Policy: Comparative Study*, OECD, Paryż 1975.
- M.J. Osborne, C. Pitchik*, Cartels, profits and excess capacity, *International Economic Review* 1978, Nr 28.
- S. Peltzman*, The Gains and Losses From Industrial Concentration, *Journal of Law and Economics*, University of Chicago Press 1977, vol. 20.
- L.C. Peppers, D.G. Bails*, *Managerial Economics*, New Jersey 1987.
- A. Pera, V. Auricchio*, Consumer Welfare, Standard of Proof and The Objectives Competition Policy, *European Competition Journal* 2005.
- V. Porter*, *Strategia konkurencji*, Warszawa 1992.
- R.A. Posner*, *Antitrust Law: An Economic Perspective*, Chicago-Londyn, 1976.
- R.A. Posner*, *The Chicago School of Antitrust Analysis*, University of Pennsylvania Law Review 1979, vol. 127.
- R.A. Posner*, *Economic Analysis of Law*, Boston 1986.
- R.A. Posner*, *The Theory of Monopoly*, [w:] *T. Calvani, J. Siegerd*, (red.) *Economic Analysis and Antitrust Law*, Boston-Toronto 1990.
- Prawo konkurencji Wspólnoty Europejskiej. Orzecznictwo T. 1: Orzeczenia ETS z lat 1962–1989. Opracowanie: A. Jurkowska, T. Skoczny*, Warszawa 2004.
- Projekt Wytucznych na temat analizy rynku oraz określania znaczącej pozycji na rynku. Komisja Wspólnot Europejskich*, Bruksela 2001.



- J. Prokop*, Proces of dominant-cartel formation, *International of Industrial Organization* 1999, vol. 17.
- J. Prokop*, Problem kartelizacji gałęzi o strukturze oligopolistycznej, [w:] *D. Kopycińska* (red.), *Wybory konsumentów i przedsiębiorstw w teorii i praktyce*, Katedra Mikroekonomii, Uniwersytet Szczeciński, Szczecin 2009.
- J. Prokop*, Heterogeneous Cartels – Formation and Stability, [w:] *D. Kopycińska* (red.), *Economic Challenges of Contemporary World*, Szczecin 2010.
- M. Rainelli*, *Ekonomia przemysłowa*, Warszawa 1996.
- D.M. Raybold, A. Firth*, *Law of Monopolies*, Londyn 1990.
- Recent Developments, Trends, and Milestones In The Antitrust Division's Criminal Enforcement Program, Department of Justice, Washington 2007.
- Report on the Objectives of Unilateral Conduct laws, Assessment of Dominance/Substantial Market Power, and State-Created Monopolies, ICN, The 6th Annual Conference of the ICN, Moskwa 2007.
- J. Robinson*, *Economics of Imperfect Competition*, Londyn 1933.
- J. Robinson*, What Is Perfect Competition?, *The Quarterly Journal of Economics* 1934, vol. 49, Nr 1.
- J. Robinson*, The Impossibility of Competition, *E.H. Chamberlin* (red.), *Monopoly And Competition And Their Regulation*, Londyn 1954.
- F. Rosati*, Echanges d'informations et autres comportements coordonnés: Pour une théorie de l'entente. *Revue des droits de la concurrence* 2008, Nr 4.
- J.T. Rosch*, Antitrust Law Enforcement, What To Do About The Current Economics Cacophony?, *Federal Trade Commission*, Waszyngton 2009.
- P.A. Samuelson, W.D. Nordhaus*, *Economics*, Nowy Jork 1989.
- F.M. Scherer, D. Ross*, *Industrial Market Structure and Economic Performance*, Boston 1990.
- T.J. Schleifer*, The US Suprem Court's Use of Post-Chicago Antitrust Theory in Eastman Kodak v. Image Technical Services: Implications for Marketing Practice. *Journal of Public & Marketing* 1997, vol. 16, Nr 2.
- I.L. Schmidt, B. Rittaler*, A Critical Evaluation of The Chicago School of Antitrust Analysis, Dordrecht 1989.
- G. Schmoller*, Das Verhältnis der Kartelle zum Staate, 116 Shriften des Vereins für Socialpolitik, 1906.
- J. Schumpeter*, *Capitalism, Socialism and Democracy*, Nowy Jork 1950.
- M.W. Schwartz, R.J. Reynolds*, Contestable Markets: An Uprising in the Theory of Industry Structure: Comment", *American Economic Review* 1983, vol. 73.
- C. Shapiro*, Theories of oligopoly behavior, [w:] *R. Schmalensee, R. Willig*, (red.) *Handbook of Industrial Organization*, vol. I, Amsterdam 1992.
- T.C. Shelling*, *The Strategy of Conflict*, Cambridge 1960.
- W. Shepherd*, Contestability vs. Competition, *American Economic Review* 1984, vol. 74.
- N. Singh, X. Vives*, Price and quantity competition in differentiated duopoly, *Rand Journal of Economics* 1984, Nr 15.
- M. Slade*, Strategic Pricing Models and Interpretation of price-War Data, *European Economic Review* 1990, vol. 34.

- A. Smith*, An Inquiry into The Nature and Causes of the Wealth of Nations, Londyn 1937.
- S. Sosnick*, A Critique of Concept of Workable Competition, Quarterly Journal of Economics 1958, vol. 72.
- D.F. Spulber*, Regulation and Market, Cambridge 1989.
- P. Sraffa*, The Laws of Returns Under Competition Conditions, The Economic Journal 1926, vol. 36, Nr 12.
- G.J. Stigler*, The Extent and Bases of Monopoly, American Economic Review 1942, vol. 32.
- G.J. Stigler*, A theory of oligopoly, Journal of Political Economy 1964, vol. 72.
- G.J. Stigler*, The Organization of Industry, Chicago-Londyn 1983.
- J.E. Stiglitz*, Whither Socialism? Cambridge 1994.
- G.W. Stocking, M.W. Watkins*, Cartels or Competition?, Nowy Jork 1948.
- P. Sweeney*, Demand under conditions of oligopoly, Journal of Political Economy 1939, vol. 47.
- G. Symeonidis*, The effect of competition. Cartel Policy and the Evolution of Strategy and Structure in British Industry, Cambridge, Massachusetts, Londyn 2002.
- J. Tirole*, The Theory of Industrial Organization, Cambridge, Massachusetts, Londyn 2003.
- C. Veljanowski*, Cartel Fines in Europe; Law, Practice and Deterrence, World Competition 2007, vol. 30.
- J. Vickers, D. Hay*, The Economics of Market Dominance, Oxford 1987.
- G. Urban*, Market Share Rewards to Pioneering Brands: An Empirical Analysis and Strategic Implication, Management Sciences 1986, Nr 32.
- Ustawa o ochronie konkurencji i konsumentów, komentarz, *A. Stawicki, E. Stawicki* (red.), Warszawa 2011.
- R. Ware*, Inventory Holding as a Strategic Weapon to Deter Entry, *Economica* 1985, vol. 52.
- C.C. Weizsäcker*, A welfare analysis of barriers to entry, *Bell Journal of Economics* 1980, vol. 11.
- R. Whish*, Fighting cartels: The legal meaning of conspiracy, [w:] *Fighting Cartels – Why and How?*, Göteborg 2001.
- R.D. Willig*, Merger Analysis, Industrial Organization Theory and Merger Guidelines, *Brooking Papers on Economic Activity. Microeconomics*. The Brooking Institution 1991.
- E. Wiszniewska*, Granice kartelowo-prawne ważności licencji patentowych, Warszawa 1991.
- W. Wrzosek*, Funkcjonowanie rynku, Warszawa 1998.
- Wytyczne dotyczące zwalczania zmów przetargowych, OECD, Paryż 2009.
- Zakaz Porozumień Ograniczających Konkurencję I, Urząd Antymonopolowy, Warszawa 1996.

### **Sprawozdania Komisji Europejskiej dotyczące konkurencji**

- 1<sup>st</sup> Report on Competition Policy 1971, Bruksela-Luksemburg 1972.
- XIV<sup>th</sup> Report on Competition Policy 1984, Bruksela-Luksemburg 1985.

XXVI<sup>th</sup> Report on Competition Policy 1996, Bruksela–Luksemburg 1997.  
XXVII<sup>th</sup> Report on Competition Policy 1997, Bruksela–Luksemburg 1998.  
XXVIII<sup>th</sup> Report on Competition Policy 1998, Bruksela–Luksemburg 1999.  
XXXVIII Sprawozdanie Komisji dotyczące polityki konkurencji za 2008, Bruksela–Luksemburg 2009.  
Commission Staff Working Document accompanying the Report From The Commission on Competition Policy 2009, Bruksela, czerwiec 2010.

### **Europa-Press Releases i inne**

Press Releases, Bruksela 10.12.2003.  
Press Releases, Bruksela 29.11.2006.  
Press Releases, Bruksela 5.12.2007.  
Press Releases, Bruksela 8.7.2009.  
Press Releases, Bruksela 13.4.2011.  
Global Competition Review, 7.4.2006 r.  
Reuters, Obama Eyes Media With Promise of Antitrust Push, 18.5.2008 .  
The Nationale – Competition Bulletin 2011.

### **Spis wyroków Trybunału Sprawiedliwości Unii Europejskiej**

Wyrok ETS z dnia 30 czerwca 1966 r. w sprawie 56/65 *Société Technique Minière v. Maschinenbau Ulm GmbH*, Zb.Orz. 1966, 253.  
Wyrok ETS z dnia 13 lipca 1966 r. w sprawie 56/64 i 58/64 *Consten Gmb und Grunding-Verkaufs GmbH v. Komisja*, Zb.Orz. 1966, 299.  
Wyrok ETS z dnia 12 grudnia 1967 r. w sprawie 23/67 *S.A. Brasserie de Haecht v. Wilkin i Wilkin*, Zb.Orz. 1967, 407.  
Wyrok ETS z dnia 13 lutego 1969 r. w sprawie 14/68 *Walt Wilhelm i inni v. Federalny Urząd Kartelowy*, Zb.Orz. 1969, 1.  
Wyrok ETS z dnia 9 lipca 1969 r. w sprawie 5/69 *Franz Völk v. Etablissements J. Vervaecke*, Zb.Orz. 1969, 295.  
Wyrok ETS z dnia 15 lipca 1970 r. w sprawie 41/69 *ACF Chemiefarma NV v. Komisja*, Zb.Orz. 1970, 661.  
Wyrok ETS z dnia 15 lipca 1970 r. w sprawie 45/69 *Boehringer Mannheim GmbH v. Komisja*, Zb.Orz. 1970, 769.  
Wyrok ETS z dnia 25 listopada 1971 w sprawie 22/71 *Béguelin Import Co. i inni v. S.A.G.L. Import Export i inni*, Zb.Orz. 1971, 949.  
Wyrok ETS z dnia 14 lipca 1972 r. w sprawie 48/69 *Imperial Chemical Industrie Ltd v. Komisja (ICI)*, Zb.Orz. 1972, 619.  
Wyrok ETS z dnia 14 lipca 1972 r. w sprawie 49/69 *Badische Anilin-& Soda-Fabrik AG v. Komisja*, Zb.Orz. 1972, 713.  
Wyrok ETS z dnia 14 lipca 1972 w sprawie 52/69 *J.R.Geigy AG v. Komisja*, Zb.Orz. 1972, 787.  
Wyrok ETS z dnia 14 lipca 1972 r. w sprawie 53/69 *Sandoz AG v. Komisja*, Zb.Orz. 1972, 845.  
Wyrok ETS z dnia 14 lipca 1972 r. w sprawie 56/69 *Farbwerke Hoechst v. Komisja*, Zb.Orz. 1972, 927.

- Wyrok ETS z dnia 14 lipca 1972 r. w sprawie 55/69 *Cassela Farbwerke Mainkur AG v. Komisja*. Zb.Orz. 1972, 887.
- Wyrok ETS z dnia 17 października 1972 r. w sprawie 8/72 *Vereeningin van Cementhandelaren v. Komisja*, Zb.Orz. 1972, 977.
- Wyrok ETS z dnia 21 lutego 1973 r. w sprawie 6/72 *Continental Can v. Komisja*, Zb.Orz. 1973, 216.
- Wyrok ETS z dnia 14 maja 1975 r. w połączonych sprawach 19 i 20/74 *Kali und Salz AG i Kali-Chemie AG v. Komisja*, Zb.Orz. 1975, 499.
- Wyrok ETS z dnia 15 maja 1975 r. w sprawie 71/74 *Nederlandse Vereniging voor de Fruit en Groentenimporthandel Nederalndse Bond van Grossiers in Zuidvruchten en Ander Geimporteerd Fruit „Frubo” v. Komisja*, Zb.Orz. 1975, 563.
- Wyrok ETS z dnia 26 listopada 1975 w sprawie 73/74 *Groupement des Fabricants de Papiers Peintes de Belgique i inni v. Komisja*, Zb.Orz. 1975, 1491.
- Wyrok ETS z dnia 16 grudnia 1975 r. w sprawach połączonych od 40/73 do 48/73, 50/73 do 56//73, 111/73, do 113/73 i 114 73 *Coöperatieve Vereniging „Suiker Unie” UA i inni. v. Komisja*, Zb.Orz. 1975, 1663.
- Wyrok ETS z dnia 25 października 1977 r. w sprawie 26/76 *Metro SB-Großmärkte GmbH & Co. KG v. Komisja (Metro D)*, Zb.Orz. 1977, 1875.
- Wyrok ETS z dnia 14 lutego 1978 r. w sprawie nr 27/76, *United Brands Company and United Continental B.V. v. Commission*, Zb.Orz. 1978, 207.
- Wyrok ETS z dnia 13 lutego 1979 r. w sprawie 85/76 *Hoffman-La Roche & Co. AG. v Komisja*, Zb.Orz. 1979, 461.
- Wyrok ETS z dnia 10 lipca 1980 r. sprawie 30/78 *Distillers Company Ltd. v. Komisja*, Zb.Orz. 1980, 2229.
- Wyrok ETS z dnia 25 marca 1981 w sprawie 61/80 *Coöperative Stremsel v. Komisja*, Zb.Orz. 1981, 851.
- Wyrok ETS z dnia 14 lipca 1981 r. w sprawie 172/90 *Züchner v. Bayerische Vereinsbank AG*, Zb.Orz. 1981, 2001.
- Wyrok ETS z dnia 7 czerwca 1983 r. w sprawie 100-103/80 *S.A. Musique Dufusion Française (Pioneer) i inni v. Komisja*, Zb.Orz. 1983, 1825.
- Wyrok ETS z dnia 27 września 1983 sprawach połączonych 89, 104, 114, 116, 117, 125-129/85 *Woodpulp I v. Komisja*, Zb.Orz. 1988, 5193.
- Wyrok ETS z dnia 25 października 1983 r. w sprawie 107/82 *AEG-Telefunken v. Komisja*, Zb.Orz. 1983, 3151.
- Wyrok ETS z dnia 28 marca 1984 r. w połączonych sprawach 29 i 30/83 *CRAM v. Komisja (Zink Producers)*, Zb.Orz. 1984, 1679.
- Wyrok ETS z dnia 30 stycznia 1985 r. w sprawie 123/89, *BNIC v. Clair*, Zb.Orz. 1985, 391.
- Wyrok ETS z dnia 17 września 1985 r. w połączonych sprawach 25 i 26/84 *Ford-Werke AG oraz Ford of Europe Inc. v. Komisja*, Zb.Orz. 1985, 2725.
- Wyrok ETS z dnia 10 grudnia 1985 r. w połączonych sprawach T-240-242, 261, 262, 268 i 269/82 *Stichting Sigarettenindustrie i inni v. Komisja*, Zb.Orz. 1985, 3831.
- Wyrok ETS z dnia 10 grudnia 1985 r. w sprawie 260/82 *Nederlands Sigarenwinkeliers Organisatie v. Komisja*, Zb.Orz. 1985, 3801.