

NAPOLEON HILL

**FILOZOFIA
SUKCESU
NAPOLEONA
HILLA**

17 NIEZWYKŁYCH LEKCJI

onepress
POWER

Tytuł oryginału: Napoleon Hill's Philosophy of Success: The 17 Original Lessons

Tłumaczenie: Krzysztof Krzyżanowski

ISBN: 978-83-8322-868-6

COPYRIGHT © 2021 By The Napoleon Hill Foundation

Polish edition copyright © 2023 by Helion S.A.

All rights reserved. No part of this book may be reproduced or transmitted in any form or by any means, electronic or mechanical, including photocopying, recording or by any information storage retrieval system, without permission from the Publisher.

Wszelkie prawa zastrzeżone. Nieautoryzowane rozpowszechnianie całości lub fragmentu niniejszej publikacji w jakiegokolwiek postaci jest zabronione. Wykonywanie kopii metodą kserograficzną, fotograficzną, a także kopiowanie książki na nośniku filmowym, magnetycznym lub innym powoduje naruszenie praw autorskich niniejszej publikacji.

Wszystkie znaki występujące w tekście są zastrzeżonymi znakami firmowymi bądź towarowymi ich właścicieli.

Autor oraz wydawca dołożyli wszelkich starań, by zawarte w tej książce informacje były kompletne i rzetelne. Nie biorą jednak żadnej odpowiedzialności ani za ich wykorzystanie, ani za związane z tym ewentualne naruszenie praw patentowych lub autorskich. Autor oraz wydawca nie ponoszą również żadnej odpowiedzialności za ewentualne szkody wynikłe z wykorzystania informacji zawartych w książce.

Drogi Czytelniku!

Jeżeli chcesz ocenić tę książkę, zajrzyj pod adres

<https://onepress.pl/user/opinie/fisunh>

Możesz tam wpisać swoje uwagi, spostrzeżenia, recenzje.

Helion S.A.

ul. Kościuszki 1c, 44-100 Gliwice

tel. 32 230 98 63

e-mail: onepress@onepress.pl

WWW: <https://onepress.pl> (księgarnia internetowa, katalog książek)

Printed in Poland.

- Kup książkę
- Poleć książkę
- Oceń książkę

- Księgarnia internetowa
- Lubię to! » Nasza społeczność



SPIS TREŚCI

Rozdział 1. Określoność celu	7
Rozdział 2. Sojusz Superumysłu	18
Rozdział 3. Znaczenie wiary	27
Rozdział 4. Trzydzieści cech składających się na przyjemną osobowość	37
Rozdział 5. Podejmowanie dodatkowego wysiłku	47
Rozdział 6. Inicjatywa osobista	57
Rozdział 7. Samodyscyplina	66
Rozdział 8. Kontrolowana uwaga	75
Rozdział 9. Entuzjizm	82
Rozdział 10. Wyobraźnia	91
Rozdział 11. Wyciąganie wniosków z napotykanym przeciwności i porażek	99
Rozdział 12. Umiejętne wykorzystywanie czasu i pieniędzy	109
Rozdział 13. Pozytywna postawa umysłowa	118
Rozdział 14. Precyzyjne myślenie	128
Rozdział 15. Dobre zdrowie fizyczne	138
Rozdział 16. Współpraca	147
Rozdział 17. Kosmiczna siła nawyku	157

Filozofia sukcesu Napoleona Hilla. 17 niezwykłych lekcji

1. Określoność celu
2. Sojusz Superumysłu
3. Znaczenie wiary
4. Trzydzieści cech składających się na przyjemną osobowość
5. Podejmowanie dodatkowego wysiłku
6. Inicjatywa osobista
7. Samodyscyplina
8. Kontrolowana uwaga
9. Entuzjazm
10. Wyobrażenia
11. Wyciąganie wniosków z napotykanymi przeciwnościami i porażkami
12. Umiejętne wykorzystywanie czasu i pieniędzy
13. Pozytywna postawa umysłowa
14. Precyzyjne myślenie
15. Dobre zdrowie fizyczne
16. Współpraca
17. Kosmiczna siła nawyku



ROZDZIAŁ 1.

Określoność celu

Określoność celu jest punktem wyjścia dla wszelkich dokonań. Jest też przeszkodą, o którą potyka się 98 na 100 osób, gdyż nigdy nie definiują one swoich dążeń lub nie zmagają do ich realizacji przy jednoczesnym zachowaniu określoności celu.

Warto rozważyć tę kwestię: 98 procent ludzi zamieszkujących naszą planetę dryfuje przez życie bez celu, nie mając zielonego pojęcia o własnych możliwościach. Ta grupa nie zdaje sobie również sprawy z konieczności dysponowania określonym celem, do którego należy zmierzać. To jedna z największych tragedii, z jakimi zmagają się nasza cywilizacja. Mam nadzieję, że przyrzekniesz sobie, iż od dziś nie będziesz akceptować w życiu niczego, co nie dorównuje Twoim oczekiwaniom. Liczę również na to, że moje próby przekonania Cię do tego, by nie godzić się na nic, co byłoby skromniejsze od Twoich oczekiwań, nie zostaną przez Ciebie odebrane jako puste frazesy. Wygłaszam te słowa, gdyż przez ostatnich 50 lat miałem okazję obserwować losy tysięcy ludzi.

W tym miejscu chciałbym poruszyć kwestię idei. Chociaż są one jedynymi aktywami, które nie mają określonej wartości, pozostają też zaczątkiem wszelkich dokonań. Książka, którą trzymasz w rękach, została napisana z myślą o zaszczepieniu w Twoim umyśle szeregu idei. Ten tekst ma Cię zapoznać z Twoim drugim „ja” — czyli tą częścią Ciebie, która dysponuje obrazem Twojej wrodzonej duchowej mocy i nie zaakceptuje

porażki, a w obliczu niepowodzenia będzie tylko podsycać Twoją determinację, pozwalającą podejmować działania i zgłaszać roszczenia do tego, co w pełni Ci się należy.

Idee są podstawą wszelkiego bogactwa i punktem początkowym, z którego zrodziły się wszystkie wynalazki. To właśnie owe idee zapewniły nam panowanie nad znajdującym się ponad naszymi głowami powietrzem i otaczającymi nas wodami oceanów. Pozwoliły nam ujarzmić i wykorzystać energię eteru, dzięki której umysły mogą się ze sobą komunikować, odwołując się do telepatii. Żadna idea nie mogłaby się jednak rozwijać, gdyby nie punkt wyjścia, jakim jest określoność celu. Nic więc dziwnego, że to właśnie od tej zasady zaczynam omówienie filozofii indywidualnych dokonań.

Za określonością celu kryją się koncepcje o ogromnym znaczeniu. Niektóre z nich mają charakter umysłowy, inne należałoby sklasyfikować jako idee powiązane z ekonomią. Na kolejnych stronach przeanalizuję wszystkie te czynniki, co zapewni Ci kompletne i dogłębne zrozumienie każdego z nich i pozwoli zrobić optymalny użytek z korzyści zapewnianych przez tę wyjątkową zasadę indywidualnego sukcesu. W ogólnym ujęciu można ją rozbić na siedem kluczowych idei.

Pierwsza z nich mówi, że *punktem wyjścia dla wszelkich indywidualnych dokonań jest obranie określonego celu głównego i stworzenie precyzyjnego planu umożliwiającego osiągnięcie owego celu*. Gdy tylko zdefiniujesz, co jest w życiu Twoim określonym celem głównym, możesz oczekiwać pojawienia się pierwszych korzyści związanych z dokonaniem takiego wyboru. Tego rodzaju pozytywne oddziaływanie daje o sobie znać niemal automatycznie.

Pierwszą z owych korzyści jest to, że określoność celu pozwala rozwijać: (a) samodzielność, (b) indywidualną inicjatywę, (c) wyobraźnię, (d) entuzjazm, (e) samodyscyplinę i (f) skupienie towarzyszące podejmowanym wysiłkom. Wszystkie wymienione tu elementy są niezbędne, jeśli chcesz odnosić sukcesy w sferze materialnej.

OKREŚLONOŚĆ CELU

Drugą korzyścią jest *specjalizacja*. Określoność celu będzie Cię popychać ku specjalizacji, która ułatwi Ci z kolei zmierzanie ku doskonałości. Tym samym staniesz się osobą, która specjalizuje się w odnoszeniu sukcesów. Określoność celu potrafi namagnetyzować w specyficzny sposób ludzki umysł, dzięki czemu przyciąga on specjalistyczną wiedzę potrzebną do odniesienia sukcesu.

Trzecia korzyść: *umiejętne wykorzystywanie czasu i pieniędzy*. Określoność celu zmotywuje Cię do mądrego używania czasu i pieniędzy, a także planowania wszelkich codziennych działań w taki sposób, by prowadziły do realizacji Twojego określonego celu głównego.

Czwarta korzyść: określoność celu *uwrażliwia umysł na pojawiające się sposobności*. Doda Ci też odwagi i ułatwi przejście do czynów. Twój umysł będzie się wykazywał większą czujnością w kwestii dostrzegania okazji powiązanych z Twoim głównym celem. Zyskasz także niezbędną odwagę, by robić użytek z pojawiających się sposobności.

Piąta korzyść: określoność celu pozwala wykształcić *umiejętność szybkiego i stanowczego podejmowania decyzji*. Ludzie, którzy odnoszą sukcesy, podejmują decyzje bardzo sprawnie — robią to, gdy tylko zdołają zgromadzić wszystkie potrzebne fakty; później zmieniają decyzje bardzo powoli (o ile w ogóle do czegoś takiego dochodzi). Ci, którzy borykają się z niepowodzeniami, podejmują decyzje bardzo opieszale, a potem zmieniają zdanie nader często i szybko.

Rozważ powyższe stwierdzenie jeszcze raz, a potem przepisz je na oddzielnej kartce papieru i zawieś ją w takim miejscu, w którym będzie Ci się często rzucała w oczy. Te słowa mają w istocie tak ogromną wartość, że nawet gdyby ta książka nie zapewniła Ci już żadnych innych koncepcji, nadal byłaby warta zapłaconej przez Ciebie ceny.

Metoda, która pozwoli Ci rozwijać stanowczość, sprowadza się do rozpoczęcia działań dokładnie w tym miejscu, w którym właśnie się znajdujesz — od następnego pytania, z jakim przyjdzie Ci się zmierzyć. Podejmij

jakaś decyzję. Mogę też ująć tę kwestię inaczej: podejmij jakąkolwiek decyzję. Dowolna decyzja będzie lepsza od jej braku. Zaczynij przejawiać zdecydowanie.

Szosta korzyść: określoność celu nie tylko pomaga Ci wykształcić wiarę we własną uczciwość i charakter, ale również *przyciąga przychylną uwagę innych ludzi i zachęca ich do podjęcia współpracy*. Człowiek, który wie, dokąd zmierza, i dokłada wszelkich starań, żeby tam dotrzeć, zawsze znajdzie wokół siebie wiele osób, które będą mu gotowe pomóc.

Siódma korzyść: określoność celu przygotowuje umysł do okazywania *wiary*. Najważniejszą ze wszystkich korzyści zapewnianych przez określoność celu, jest to, że pozwala ona zrobić optymalny użytek ze stanu umysłu znanego pod nazwą wiary. Człowiek nabiera dzięki temu pozytywnego nastawienia, a umysł uwalnia się od ograniczeń narzucanych przez strach, wątpliwości, zniechęcenie, niezdecydowanie i odkładanie spraw na później. Wątpliwości skłaniają nas zazwyczaj do formułowania usprawiedliwień, wymówek lub uzasadnień dla naszej porażki. Pamiętaj, sukces nie wymaga żadnych wyjaśnień, natomiast porażka uniemożliwia zasłanianie się jakimkolwiek alibi.

Ósma korzyść: określoność celu *zapewnia świadomość sukcesu i chroni przed wpływem świadomości porażki*. Twój umysł w pełni skupia się na odniesieniu sukcesu i nie akceptuje tego, że mogłaby Cię spotkać przegrana.

Nadszedł czas na omówienie drugiej kluczowej koncepcji: *wszystkie indywidualne dokonania wynikają z jakiejś motywacji lub połączenia różnych czynników motywujących*. Dziewięć podstawowych pobudek kryjących się za wszystkimi świadomymi działaniami to: (1) miłość, (2) seks, (3) pragnienie dóbr materialnych, (4) instynkt samozachowawczy, (5) pragnienie zapewnienia sobie wolności ciała i umysłu, (6) pragnienie wyrażania własnej indywidualności i cieszenia się uznaniem, (7) pragnienie zachowania życia po śmierci, (8) chęć zemsty i (9) strach.

Jeśli istotniejsze i mniej ważne cele w Twoim życiu nie mają wsparcia w postaci odpowiedniej liczby wymienionych właśnie pobudek, nie będziesz okazywać zainteresowania doprowadzeniem do końca działań pozwalających zrealizować owe dążenia. Im więcej pozytywnych, podstawowych motywów skłania Cię do osiągnięcia jakiegoś celu, tym większe jest prawdopodobieństwo tego, że nawiądziesz kontakt z podświadomością i odwołasz się do mocy Nieskończonej Inteligencji.

Pierwszą pobudką jest *miłość*. To najważniejszy ze wszystkich czynników motywujących. Miłość jest siłą psychiczną powiązaną z duchowością człowieka. Gdy mówię o miłości, nie mam na myśli wyłącznie zauroczenia fizycznego, lecz miłość w jej głębszym i szerszym sensie. Miłość to najwspanialszy i najpotężniejszy czynnik motywujący znany ludzkości.

Istnieje wiele rodzajów miłości. Najmniej wartościowa jest miłość własna, gdyż implikuje ona egoizm. Najbardziej wartościowe jest umiłowanie prawdy lub zasady, ponieważ jego podstawą jest uczciwość. Nie brakuje rozmaitych odmian życzliwej miłości — mogę tu wymienić uczucia łączące rodziców i dzieci; miłość, jaką darzą się przyjaciółki lub przyjaciele; miłość łączącą różne osoby niezależnie od ich wieku, płci czy stosunków społecznych; miłość, która łączy kochającą się parę.

Jeśli chodzi o miłość, w ogólnym ujęciu można mówić o trzech różnych postawach i metodach wyrażania tej emocji. (1) Praca wykonywana z zamiłowaniem to coś, co sprawia Ci przyjemność i wydobywa z Ciebie maksimum kreatywności. Możliwość wykonywania takiej pracy jest jednym z dwunastu wielkich życiowych bogactw. (2) Umilowanie prawdy lub zasady: tutaj miłość odnosi się do ideału i jest wyrażana poprzez pragnienie osiągnięcia oświecenia duchowego oraz nieustanne poszukiwanie głębszej wiedzy na temat prawdziwej istoty rozmaitych rzeczy. Osoba, dla której motywacją do działania jest tego rodzaju miłość, wykazuje się prawdziwą pokorą serca. (3) Miłość do pięknej kobiety lub przystojnego mężczyzny — Twojej dziewczyny, Twojego chłopaka, partnerki lub partnera, żony

albo męża. Na tego rodzaju miłość składają się co najmniej trzy podstawowe elementy: (a) zauroczenie fizyczne, (b) reakcja uczuciowa oraz (c) wspólnota intelektualna i duchowa. To, że człowiek decyduje się na ogromny wysiłek i stara się wykorzystać swoje najważniejsze uzdolnienia, by sprawić przyjemność osobie będącej przedmiotem jego zauroczenia, jest w pełni naturalne.

Drugim czynnikiem motywującym jest seks, który stanowi fizyczny element składowy miłości. Natura odwołuje się do zasady określoności celu w bardzo przemyślany sposób. Trudno wyobrazić sobie plan, który byłby bardziej pomysłowy od rozwiązania, dzięki któremu natura dba o podtrzymanie życia. Pragnienie zapewnienia sobie doznań fizycznych pozwalających zaspokoić popęd seksualny jest najpotężniejszą z ludzkich emocji. Pod wpływem tego popędu istoty ludzkie wykazują się wyobraźnią, męstwem i kreatywnością, których nie przejawiają wcale w innych sytuacjach.

Emocji związanych z seksem nie da się całkowicie stłumić, aczkolwiek może dojść do sublimacji i przekształcenia tej pobudki w taki sposób, by stała się przemożną siłą popychającą kogoś do działań ukierunkowanym na osiągnięcie jego celu głównego.

Trzecia pobudka: *pragnienie dóbr materialnych*. Ten czynnik motywujący jest fundamentalnym elementem ludzkiej natury. Jeśli zdołasz połączyć trzy pierwsze pobudki z tej listy — miłość, seks i pragnienie zapewnienia sobie dóbr materialnych — wiedz, że są to trzy emocje, które wprawiają w ruch cały świat. Nie ma wątpliwości, że jeśli do działania motywuje Cię właśnie ta kombinacja pobudek, nie będziesz nieustannie zerkać ze znużeniem na zegarek. Nie będzie Ci też towarzyszyło wrażenie, że praca jest przykrym obowiązkiem — w istocie chęć, by rozpocząć już pracę, będzie silniejsza od pragnienia uporania się z obowiązkami i opuszczenia miejsca, w którym je wykonujesz.

W tym miejscu chciałbym napisać kilka słów o pieniądzach i innych formach, jakie mogą przybierać dobra materialne. Wielu ludzi pozwala, by strach przed ubóstwem pozbawił ich możliwości cieszenia się innymi

życiowymi bogactwami. Prawdziwa wartość pieniędzy kryje się w użytku, jaki się z nich robi, a nie w samym fakcie posiadania takiej czy innej kwoty. Nauczyłem się tego, że autentyczne szczęście nie wynika z samego posiadania różnych rzeczy, lecz z przywileju wyrażania siebie za pośrednictwem dóbr materialnych. Życie nauczyło mnie, że człowiek potrzebuje pieniędzy, i to w dużych ilościach, by móc się cieszyć wolnością ciała i umysłu, czyli błogosławieństwem wyboru. Istota ludzka nie może być prawdziwie wolna, jeśli musi przeznaczać większość swojego czasu na monotonną pracę, która łączy się z bardzo skromnym wynagrodzeniem. Jeśli ktoś musi płacić tak wiele za samą swoją egzystencję, taka cena jest zbyt wysoka.

Moja działalność sprowadza się do uczenia ludzi, jak zerwać z dawnymi nawykami polegającymi na akceptowaniu resztek ze stołu życia. Pokazuję też zainteresowanym sprawdzone metody odrzucania ograniczeń, jakie ludzie sami na siebie nakładają, i cieszenia się przysługującą każdemu porcją życiowych bogactw.

Czwarty czynnik motywujący: *instynkt samozachowawczy*. Nie ma wątpliwości, że każdy kieruje się w życiu tą pobudką.

Piątym czynnikiem motywującym jest *pragnienie zapewnienia sobie wolności ciała i umysłu*. W sercu każdego człowieka kryje się fundamentalna chęć zagwarantowania sobie wolności i uniknięcia wszelkiego rodzaju zniewolenia. Wystarczy zapytać przypadkowego przechodnia na ulicy, a odpowie on, że pewnego dnia sam będzie własnym szefem i nikt nie będzie mu już mówił, co ma robić.

Szósty czynnik motywujący: *pragnienie wyrażania własnej indywidualności i cieszenia się uznaniem*. Z tym pragnieniem wiąże się dosyć osobliwa zasada: rzeczy, którymi dzielisz się z innymi, wyrażając je w otwarty sposób, są jedynymi, jakie zdołasz zachować, zapamiętać lub zatrzymać dla siebie. Jeśli bardzo chcesz zapamiętać jakieś cenne myśli lub mądrości, musisz je nieustannie przekazywać innym, gdyż w przeciwnym razie w kluczowym momencie wymkną się Twojemu umysłowi.

Zachęcam Cię do otwartego dzielenia się zasadami tej filozofii z innymi ludźmi (choć takie działania nie powinny obejmować szczegółowych informacji na temat Twojego celu lub planów — te kwestie radzę zachować dla siebie). Dawanie jest formą ekspresji; to sposób życia. Nikomu nie udało się odnieść znaczącego sukcesu bez współpracy z innymi, a taka współpraca oznacza oczywiście, że Ty też musisz coś zaoferować drugiej stronie. To właśnie z tą kwestią powiązana jest strategiczna rola pragnienia wyrażania własnej indywidualności i cieszenia się uznaniem.

Siódma pobudka: *życie po śmierci*. To niezwykle silny czynnik motywujący. Chęć zapewnienia sobie wiecznego życia jest ściśle powiązana z instynktem samozachowawczym — jest też częścią ludzkiej natury.

Ósmy motyw: *chęć zemsty*. Chociaż dążenie do tego, by wyrównać rachunki, jest podstawowym ludzkim instynktem, jest to zarazem prymitywne prawo dżungli będące czystym marnotrawstwem. Jeśli musisz wyrównać rachunki, rób to w odniesieniu do tych osób, które Ci pomogły.

Dziewiąty czynnik motywujący: *strach*. Można wyróżnić siedem podstawowych obaw, a każdy człowiek zмага się w takiej czy innej chwili z różnymi kombinacjami tych czynników. Strach może Cię odrzeć z indywidualnej inicjatywy i sprawić, że przez całe życie będziesz się borykać z ubóstwem. Jeśli chcesz się uwolnić od negatywnego wpływu podstawowych obaw, musisz pokonać wszystkie te lęki.

Teraz chciałbym Cię zapoznać z Twoim drugim „ja” — mam tu na myśli moc, która drzemie w Twoim wnętrzu i należy właśnie do Ciebie, a do jej wykorzystania nie potrzebujesz nikogo oprócz siebie. Jest to siła, dzięki której możesz nawiązać kontakt z Nieskończoną Inteligencją i zagwarantować sobie jej wsparcie przy rozwiązywaniu problemów. Ta moc jest tak ogromna, że może Ci zapewnić wszystko, o czym tylko marzysz. Nie będę łączył tej deklaracji z żadnymi dodatkowymi warunkami: kiedyś miałem w zwyczaju robić zastrzeżenie „w granicach zdrowego rozsądku”, ale teraz utrzymuję, że jesteś w stanie zapewnić sobie wszystko, na czym Ci w życiu zależy.

OKREŚLONOŚĆ CELU

Z ogromną radością przechodzę do instruktażowej części tego rozdziału. Przedstawię w niej szczegółowe sugestie pozwalające stosować opisywane przeze mnie zasady z myślą o realizacji Twoich dążeń.

1. Przedstaw na piśmie konkretny, klarowny i zwięzły plan, który zamierzasz wdrożyć w życie, żeby osiągnąć swój określony cel główny. Zaznacz też, ile maksymalnie czasu dajesz sobie na spełnienie swoich pragnień. Podziel swoje dążenie na mniejsze cele, których zrealizowanie będzie możliwe i prawdopodobne.
2. Opisz dokładnie, co zamierzasz zaoferować w zamian za osiągnięcie swojego celu.
3. Nie można dostać czegoś w zamian za nic. Wszystko ma swoją cenę, a Ty musisz okazać gotowość, żeby ją odczytać, a potem zapłacić, zanim otrzymasz to, na czym Ci zależy. Taką cenę należy z reguły zapłacić z góry. Istnieje możliwość uiszczenia jej w ratach, dzięki czemu cały ten proces jest łatwiejszy, ale ta suma musi zostać opłacona w całości, zanim to, o czym marzysz, stanie się Twoją własnością.
4. Zadbaj o elastyczność swojego planu, godząc się na ewentualne zmiany. Jeśli Twój określony cel główny naprawdę zasługuje na swoje miano, nie zmieni się aż do momentu, w którym go osiągniesz, natomiast plany dotyczące realizacji tego dążenia mogą być wielokrotnie modyfikowane. Nieskończona Inteligencja może Ci podsunąć pomysł, który będzie zdecydowanie lepszy od Twojej koncepcji osiągnięcia obranego przez Ciebie celu. Zachowaj przez cały czas gotowość, by podchwycić jakiegokolwiek lepsze plany, które mogą się nagle pojawić w Twojej głowie — gdy już do tego dojdzie, zaakceptuj je z radością i wdzięcznością, po czym skwapliwie wdrażaj w życie.

5. Nie zapominaj o jak najczęstszym przypominaniu swojemu świadomemu umysłowi o głównym celu i nakreślonych przez Ciebie planach. Powinny Ci one towarzyszyć w trakcie posiłków i podczas snu; zabieraj je również ze sobą wszędzie tam, gdzie postanowisz się udać. Weź pod uwagę, że możesz w ten sposób wpłynąć na swoją podświadomość, która będzie podejmować wysiłki prowadzące do realizacji Twoich dążeń w tym czasie, kiedy Ty będziesz spać. Dopóki Twój cel główny nie zamieni się w gorące pragnienie, skupiaj myśli na tym, na czym Ci zależy, i wystrzegaj się rozmyślania o tym, czego chcesz uniknąć.

Pamiętaj: umysł może osiągnąć wszystko, co zdoła sobie wyobrazić i w co uwierzy. Wypełniaj swój intelekt sugestywnymi wyobrażeniami swojego określonego celu głównego i innych prawdziwych pragnień lub celów. Za każdym razem, gdy wyobrażasz sobie jakiś cel, powtórz dziesięciokrotnie następujące słowa:

- *Przywołuję w myślach sugestywny obraz siebie jako osoby, którą chcę być, i z entuzjazmem osiągam swoje cele.*
- *Przywołuję w myślach sugestywny obraz siebie jako osoby, którą chcę być, i z entuzjazmem osiągam swoje cele.*
- *Przywołuję w myślach sugestywny obraz siebie jako osoby, którą chcę być, i z entuzjazmem osiągam swoje cele.*
- *Przywołuję w myślach sugestywny obraz siebie jako osoby, którą chcę być, i z entuzjazmem osiągam swoje cele.*
- *Przywołuję w myślach sugestywny obraz siebie jako osoby, którą chcę być, i z entuzjazmem osiągam swoje cele.*
- *Przywołuję w myślach sugestywny obraz siebie jako osoby, którą chcę być, i z entuzjazmem osiągam swoje cele.*

OKREŚLONOŚĆ CELU

- *Przywołuję w myślach sugestywny obraz siebie jako osoby, którą chcę być, i z entuzjazmem osiągam swoje cele.*
- *Przywołuję w myślach sugestywny obraz siebie jako osoby, którą chcę być, i z entuzjazmem osiągam swoje cele.*
- *Przywołuję w myślach sugestywny obraz siebie jako osoby, którą chcę być, i z entuzjazmem osiągam swoje cele.*
- *Przywołuję w myślach sugestywny obraz siebie jako osoby, którą chcę być, i z entuzjazmem osiągam swoje cele.*

PROGRAM PARTNERSKI

— GRUPY HELION —



1. ZAREJESTRUJ SIĘ
2. PREZENTUJ KSIĄŻKI
3. ZBIERAJ PROWIZJĘ

Zmień swoją stronę WWW w działający bankomat!

Dowiedz się więcej i dołącz już dzisiaj!

<http://program-partnerski.helion.pl>

GRUPA
Helion 

PRZYGOTUJ SIĘ NA ZDOBYCIE UMIEJĘTNOŚCI, KTÓRE NA ZAWSZE ODMIENIĄ TWOJE ŻYCIE!

**NIE MUSISZ SIĘ GODZIĆ NA NIC, CO JEST SKROMNIEJSZE OD TWOICH OCZEKIWAŃ!
MOŻESZ KORZYSTAĆ Z WŁASNYCH WRODZONYCH DUCHOWYCH MOCY!
ZASŁUGUJESZ NA RADOŚĆ WOLNOŚCI CIAŁA I UMYŚLU!**

Mijają dziesięciolecia, a filozofia Napoleona Hilla wciąż nie ma sobie równych. Głębia, prostota i elegancja, która bije z jego dzieł, nieodmiennie inspirują i zachwycają rzesze czytelników. Autor poświęcił wiele lat na drobiazgowo badania, dzięki którym dowiódł, że istota powodzenia i szczęśliwego życia kryje się w siedemnastu zasadach. Wystarczy je zrozumieć, przyjąć i postępować zgodnie z nimi, aby już wkrótce cieszyć się wyjątkowymi dokonaniem.

W tej książce znajdziesz zbiór siedemnastu wykładów, dotychczas dostępnych tylko dla wąskiego grona osób, które przechodziły szkolenie pozwalające uczyć innych metod Napoleona Hilla. Teraz, dzięki temu unikalnemu kursowi autoryzowanemu przez Fundację Napoleona Hilla, możesz wkroczyć na prawdziwą drogę nieprzemijających sukcesów!

**ZAPOZNAJ SIĘ Z NIEPUBLIKOWANYMI WCZEŚNIEJ WYKŁADAMI
DLA PRZYSZŁYCH NAUCZYCIELI FILOZOFII HILLA!
PODĄŻAJ ŚLADAMI OSÓB ODNOSZĄCYCH OGROMNE SUKCESY!**

OLIVER NAPOLEON HILL

Urodził się w 1883 roku w hrabstwie Wise w Virginii, a zmarł w 1970 roku w Karolinie Południowej. Stworzył doskonałą latami filozofię osobistego sukcesu. Uwielbiała go cała Ameryka, a jego książki *Prawa sukcesu* oraz *Mysli i bogac się* zostały bestsellerami wspaniałych czasów. Ustalił, co decyduje o wielkich sukcesach przeciętnych ludzi, i swoją wiedzę szczerze dzielił się z innymi. Jego książki, wciąż aktualne i inspirujące, są sprzedawane w milionach egzemplarzy.

onepress



Księgarnia internetowa:
<http://onepress.pl>



HELION SA
ul. Kościuszki 1c, 44-100 Gliwice
tel.: 32 230 98 63
onepress@onepress.pl

książkiklasybusiness

ebook dostępny na:

ebookpoint

ISBN 978-83-8322-868-6



Cena: 49,90 zł