

32

NIENARUSZALNE PRAWA PIENIĄDZA I SUKCESU

ODMIĘŃ WŁASNE ŻYCIE I UWOLNIJ
SWÓJ NIEOGRANICZONY POTENCJAŁ

BRIAN TRACY

onepress

Tytuł oryginału: The 32 Unbreakable Laws of Money and Success:
Transform Your Life and Unlock Your Unlimited Potential

Tłumaczenie: Zbigniew Waśko

ISBN: 978-83-289-1671-5

Copyright © 2024 by Brian Tracy

All rights reserved.

Berrett-Koehler and the BK logo are registered trademarks of Berrett-Koehler Publishers, Inc.

Polish edition copyright © 2025 by Helion S.A.

All rights reserved. No part of this book may be reproduced or transmitted in any form or by any means, electronic or mechanical, including photocopying, recording or by any information storage retrieval system, without permission from the Publisher.

Wszelkie prawa zastrzeżone. Nieautoryzowane rozpowszechnianie całości lub fragmentu niniejszej publikacji w jakiegokolwiek postaci jest zabronione. Wykonywanie kopii metodą kserograficzną, fotograficzną, a także kopiowanie książki na nośniku filmowym, magnetycznym lub innym powoduje naruszenie praw autorskich niniejszej publikacji.

Wszystkie znaki występujące w tekście są zastrzeżonymi znakami firmowymi bądź towarowymi ich właścicieli.

Autor oraz wydawca dołożyli wszelkich starań, by zawarte w tej książce informacje były kompletne i rzetelne. Nie biorą jednak żadnej odpowiedzialności ani za ich wykorzystanie, ani za związane z tym ewentualne naruszenie praw patentowych lub autorskich. Autor oraz wydawca nie ponoszą również żadnej odpowiedzialności za ewentualne szkody wynikłe z wykorzystania informacji zawartych w książce.

Drogi Czytelniku!

Jeżeli chcesz ocenić tę książkę, zajrzyj pod adres

<https://onepress.pl/user/opinie/32nopr>

Możesz tam wpisać swoje uwagi, spostrzeżenia, recenzję.

Helion S.A.

ul. Kościuszki 1c, 44-100 Gliwice

tel. 32 230 98 63

e-mail: onepress@onepress.pl

WWW: <https://onepress.pl> (księgarnia internetowa, katalog książek)

Printed in Poland.

- Kup książkę
- Poleć książkę
- Oceń książkę

- Księgarnia internetowa
- Lubię to! » Nasza społeczność

SPIS TREŚCI

Wstęp Zmień swoje myślenie, zmień swoje życie 1

Część pierwsza NASTAW SIĘ NA SUKCES FINANSOWY

Rozdział 1.	Prawo przyczynowości	11
Rozdział 2.	Prawo wynagradzania	14
Rozdział 3.	Prawo kontroli	16
Rozdział 4.	Prawo odpowiedzialności	19
Rozdział 5.	Prawo niezależności finansowej	23
Rozdział 6.	Prawo umysłu	27
Rozdział 7.	Prawo myślenia	29
Rozdział 8.	Prawo przekonań	31
Rozdział 9.	Prawo oczekiwań	34
Rozdział 10.	Prawo przyciągania	37
Rozdział 11.	Prawo zgodności	39
Rozdział 12.	Prawo aktywnej nadświadomości	44

Część druga **PRAKTYCZNE I SPRAWDZONE METODY
ORAZ TECHNIKI UMOŻLIWIAJĄCE PODWAJANIE
LUB POTRAJANIE DOCHODÓW**

Rozdział 13. Prawo wyznaczania celów	53
Rozdział 14. Prawo zarządzania czasem	66
Rozdział 15. Prawo trzech zadań	71
Rozdział 16. Prawo kreatywności	74
Rozdział 17. Prawo wymiany	78
Rozdział 18. Prawo kapitału	81
Rozdział 19. Prawo perspektywy czasowej	85
Rozdział 20. Prawo oszczędzania	88
Rozdział 21. Prawo zachowywania środków	91
Rozdział 22. Prawo Parkinsona	93
Rozdział 23. Prawo trzech filarów finansowych	95
Rozdział 24. Prawa inwestowania i odsetek składanych	99
Rozdział 25. Prawo akumulacji	106
Rozdział 26. Prawo magnetyzmu	110
Rozdział 27. Prawo przyspieszającego przyspieszenia	113
Rozdział 28. Prawo giełdy	116
Rozdział 29. Prawo marketingu	119
Rozdział 30. Prawo nieruchomości	122
Rozdział 31. Prawo internetu	128
Rozdział 32. Prawo reputacji	135
Podsumowanie Cztery klucze do praw pieniądza	138
O autorze	141

ROZDZIAŁ 1.

PRAWO PRZYCZYNOWOŚCI

Nigdy nie staraj się wygrać przez pogwałcenie praw naturalnych. Oto pytanie: „Jaka jest różnica między prawem a czymś takim jak teoria, zasada lub idea?”. Odpowiedź brzmi następująco: prawo *zawsze* jest prawdziwe — obowiązuje każdego, nieustannie i w każdych okolicznościach. Dlatego właśnie nazywane jest prawem. Każda inna idea może być w części prawdziwa, a w części fałszywa i może zależeć od charakteru osoby, która ją stosuje i okoliczności zewnętrznych. A prawo? Nigdy się nie zmienia, tak jak prawo grawitacji.

Przyjrzyjmy się właśnie prawu grawitacji. Wynika z niego, że rzeczy *spadają*. Mówi się, że sir Isaac Newton odkrył je, gdy siedział pod drzewem i zobaczył spadające z niego jabłka. Sformułował wtedy to, co potem nazwano pierwszą zasadą dynamiki. Jest to

prawo, ponieważ zawsze jest prawdziwe — obowiązuje każdego i w każdych warunkach. Obiekty na Ziemi zawsze spadają *w dół*, a nie w górę.

Wiele osób ma pewne problemy z uznaniem takich stałych, niezmiennych praw. Tacy ludzie często liczą na to, że jeśli tylko będą wystarczająco mocno wierzyć, pragnąć i mieć nadzieję na osiągnięcie pożądanego rezultatu, naturalna siła praw zostanie na chwilę zawieszona, a oni otrzymają to, czego chcą, pomimo swoich działań lub ich braku. Liczą więc, że wszystko stanie *na głowie*. Ale jak już zauważyliśmy, natura jest neutralna. Gdyby była arbitralna i nieprzewidywalna, nasz świat i nasze życie byłyby chaotyczne i nieobliczalne.

Pierwszym głównym prawem Arystotelesa było prawo przyczynowości. W Starym i Nowym Testamencie wyjaśniono tę koncepcję w kategoriach *siania i zbierania plonów*, czyli *przyczyny i skutku*. Zasada ta mówi, że wszystko dzieje się z jakiegoś *powodu* lub szeregu powodów.

To prawo, od którego wywodzi się kilka pobocznych zasad, jest podstawą wszelkiego rozumowania, filozofii, nauki, medycyny, fizyki i prawie całej wiedzy znanej człowiekowi. Tłumaczy sukcesy i porażki, bogactwo i ubóstwo oraz prawie wszystko, co nam się przydarza.

Zgodnie z zasadą akcji i reakcji nic się nie dzieje, dopóki coś lub ktoś nie zacznie się ruszać. Nic się nie stanie, dopóki nie podejmiesz działania, dopóki nie zrobisz *czegoś*, często czegoś innego niż to, co robisz zazwyczaj. Stara prawda głosi, że im bardziej będziesz angażować się w to, co robisz, tym więcej osiągniesz.

Mój przyjaciel Marek Stelmaszak twierdzi: „Twój sukces w życiu będzie wprost proporcjonalny do intensywności działań, które podejmujesz. W końcowym rozrachunku liczy się tylko to, co zrobisz, a nie to, co mówisz, że zamierzasz zrobić”.

Aby odnieść spektakularny sukces, musisz stale myśleć w kategoriach konkretnych działań, które zamierzasz *natychmiast*

realizować. Wszyscy ludzie sukcesu są wybitnie *skoncentrowani na działaniach*. Jeśli coś nie zadziała, spróbuj ponownie, a potem jeszcze raz lub sprawdź inny sposób. Jak napisał Szekspir: „Czy też staw czoło morzu nędzy i przez opór wybrnij z niego?”.

Ćwiczenie

Odpowiedz na pytanie: „Jakie jedno zadanie, gdybyś wykonał je natychmiast i porządnie, miałooby największy pozytywny wpływ na Twoje życie?”. Bez względu na to, jakiej odpowiedzi udzielis, przerwij to, czym się obecnie zajmujesz, i wykonaj tylko to zadanie, aż do ukończenia w 100 procentach. Już samo to może odmienić Twoje życie.

PROGRAM PARTNERSKI

— GRUPY HELION —



1. ZAREJESTRUJ SIĘ
2. PREZENTUJ KSIĄŻKI
3. ZBIERAJ PROWIZJĘ

Zmień swoją stronę WWW w działający bankomat!

Dowiedz się więcej i dołącz już dzisiaj!

<http://program-partnerski.helion.pl>

GRUPA
Helion 

WIELKIE UMYSŁY MAJĄ CELE, INNI MAJĄ ŻYCZENIA!

Washington Irving (1783 - 1859), pisarz i historyk

Trwa złoty wiek dla ludzkości. Nigdy wcześniej nie było tak dobrych warunków do życia. Żyjemy dłużej, zarabiamy więcej, łatwiej jest odnieść sukces. Osiągniesz każdy cel, jeśli opanujesz potrzebne umiejętności, jednak musisz pamiętać o przestrzeganiu pewnych niezmiennych praw.

Respektuj te zasady, a na pewno zrealizujesz zamierzony cel! W książce znajdziesz wyjaśnienie 32 niezmiennych praw, z których każde pomoże Ci w rozwinięciu podejścia warunkującego osiągnięcie sukcesu.

Dzięki książce:

- / poznasz sprawdzone metody i techniki, za pomocą których zwielokrotnisz swoje dochody i będziesz w pełni korzystać z własnego potencjału
- / nauczysz się procedur, które pozwolą Ci kształtować Twoją nową mentalność, wychodzić poza samoograniczające przekonania i wyznaczać ambitne cele
- / zaczniesz praktykować wyjątkowo skuteczne techniki, które pomogą Ci osiągnąć każdy z Twoich celów
- / dowiesz się, jakich strategii użyć, by najlepiej zainwestować w nową, wspaniałą przyszłość

BRIAN TRACY

jest uznanym autorem książek z dziedziny rozwoju osobistego i psychologii sukcesu, a także jednym z najlepszych mówców motywacyjnych na świecie. Każdego roku przemawia do ponad 250 tysięcy osób w Stanach Zjednoczonych, Kanadzie, Europie, Australii i Azji.

Wiele jego publikacji znalazło się na listach światowych bestsellerów.

Mieszka z rodziną w Kalifornii.

onepress



Księgarnia internetowa:
onepress.pl



HELION S.A.
ul. Kościuszki 1c, 44-100 Gliwice
tel.: 32 230 98 63
onepress@onepress.pl

książkiklasybusiness

ebook dostępny na:

ebookpoint

ISBN 978-83-289-1671-5



9 788328 916715

Cena: 44,90 zł